



مجلة بحوث

جامعة حلب في المناطق المحررة

المجلد الثالث - العدد الأول

الجزء الثاني

1445 / 09 / 07 هـ - 2024 / 03 / 17 م

علمية - ربيعية - محكمة

تصدر عن

جامعة حلب في المناطق المحررة



بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

الهيئة الاستشارية لمجلة جامعة حلب في المناطق المحررة

د. جلال الدين خانجي أ.د. زكريا ظلام أ.د. عبد الكريم بكار
أ.د. إبراهيم أحمد الديبو أ.د. أسامة اختيار د. أسامة القاضي
د. يحيى عبد الرحيم

هيئة تحرير مجلة جامعة حلب في المناطق المحررة

رئيس هيئة التحرير: أ.د. أحمد بكار

نائب رئيس هيئة التحرير: أ.د. عماد برق

أعضاء هيئة تحرير البحوث التطبيقية	أعضاء هيئة تحرير البحوث الإنسانية والاجتماعية
أ.د. عبد العزيز الدغيم	أ.د. عبد القادر الشيخ
أ.د. ياسين خليفة	د. جهاد حجازي
أ.د. جواد أبو حطب	د. ضياء الدين القالاش
أ.د. عبد الله حمادة	د. سهام عبد العزيز
أ.د. محمد نهاد كردية	د. ماجد عليوي
د. ياسر اليوسف	د. أحمد العمر
د. كمال بكور	د. محمد الحمادي
د. مازن السعود	د. عدنان مامو
د. عمر طوقاج	د. عامر المصطفى
د. محمد المجبل	د. أحمد أسامة نجار
د. مالك السلیمان	
د. عبد القادر غزال	
د. مرهف العبد الله	

أمين المجلة: هاني الحافظ

مجلة جامعة حلب في المناطق المحررة

مجلة علمية محكمة فصلية، تصدر باللغة العربية، تختص بنشر البحوث العلمية والدراسات الأكاديمية في مختلف التخصصات، تتوفر فيها شروط البحث العلمي في الإحاطة والاستقصاء ومنهج البحث العلمي وخطواته، وذلك على صعيدي العلوم الإنسانية والاجتماعية والعلوم الأساسية والتطبيقية.

رؤية المجلة:

تتطلع المجلة إلى الريادة والتميز في نشر الأبحاث العلمية.

رسالة المجلة:

الإسهام الفعّال في خدمة المجتمع من خلال نشر البحوث العلمية المحكمة وفق المعايير العلمية العالمية.

أهداف المجلة:

- نشر العلم والمعرفة في مختلف التخصصات العلمية.
- توطيد الشراكات العلمية والفكرية بين جامعة حلب في المناطق المحررة ومؤسسات المجتمع المحلي والدولي.
- أن تكون المجلة مرجعاً علمياً للباحثين في مختلف العلوم.

الرقم المعياري الدولي للمجلة ISSN: 2957-8108

البريد الإلكتروني: journal@uoaleppo.net

الموقع الإلكتروني للمجلة: www.journal.uoaleppo.net

معايير النشر في المجلة:

- ١- تنشر المجلة الأبحاث والدراسات الأكاديمية في مختلف التخصصات العلميّة باللغة العربية.
- ٢- تنشر المجلة البحوث التي تتوفر فيها الأصالة والابتكار، واتباع المنهجية السليمة، والتوثيق العلمي مع سلامة الفكر واللغة والأسلوب.
- ٣- تشترط المجلة أن يكون البحث أصيلاً وغير منشور أو مقدم لأي مجلة أخرى أو موقع آخر.
- ٤- يترجم عنوان البحث واسم الباحث والمشاركين أو المشرفين إن وجدوا إلى اللغتين التركية والإنكليزية.
- ٥- يرفق بالبحث ملخص عنه باللغات الثلاث العربية والإنكليزية والتركية على ألا يتجاوز ٢٠٠-٢٥٠ كلمة، وبخمس كلمات مفتاحية مترجمة.
- ٦- يلتزم الباحث بتوثيق المراجع والمصادر وفقاً لنظام جمعية علم النفس الأمريكية (APA7).
- ٧- يلتزم الباحث بألا يزيد البحث على ٢٠ صفحة.
- ٨- ترسل البحوث المقدمة لمحكمين متخصصين، ممن يشهد لهم بالنزاهة والكفاءة العلمية في تقييم الأبحاث، ويتم هذا بطريقة سرية، ويعرض البحث على محكم ثالث في حال رفضه أحد المحكمين.
- ٩- يلتزم الباحث بإجراء التعديلات المطلوبة خلال ١٥ يوماً.
- ١٠- يبلغ الباحث بقبول النشر أو الاعتذار عنه، ولا يعاد البحث إلى صاحبه إذا لم يقبل، ولا تقدم أسباب رفضه إلى الباحث.
- ١١- يحصل الباحث على وثيقة نشر تؤكد قبول بحثه للنشر بعد موافقة المحكمين عليه.
- ١٢- تعبّر الأبحاث المنشورة في المجلة عن آراء أصحابها، لا عن رأي المجلة، ولا تكون هيئة تحرير المجلة مسؤولة عنها.

جدول المحتوى

- "مدى مساهمة التشريعات والقوانين في التشجيع على الاستثمار" دراسة ميدانية في مناطق شمال
غرب سورية"..... ٩
أ. ظافر دعبول د. محمد نادر العثمان أ.د. عبد العزيز الدغيم
- محددات الاستثمار في المدن الصناعية دراسة ميدانية في مدينة الراعي الصناعية..... ٣٩
أ. محمد عبد الحي قوجة د. عبد الحكيم المصري
- إمكانية إحداث الصناديق الاستثمارية في ظل واقع الاستثمار من وجهة نظر المستثمرين في الشمال
السوري ٧١
أ. محمد علي حلاق أ.د. عبد الله حمادة
- التنظيم القانوني للمدن الصناعية في المناطق المحررة شمال حلب ١٠٥
أ. محمد حربلية أ. نورس العبد الله د. أحمد قربي
- أثر توظيف الصناعة على تحسين كفاءة أداء سلسلة التوريد في المنشآت الصناعية المواطنة في
الشمال السوري، المدن الصناعية ١٤٩
أ. حسن ويس القش
- تحليل البيئة الاستثمارية في المناطق المحررة باستخدام تحليل SWOT ١٩١
أ. أحمد عبيد د. عبد الحكيم المصري
- تحليل الجدوى المالية للمشاريع التنموية الوقفية ٢٢٣
أ. عبد الصمد دلول
- دور المنظمات غير الربحية في تأمين التمويل لتعزيز البيئة الاستثمارية في الشمال السوري: دراسة
حالة منظمة تكافل الشام ٢٥١
أ. كفاح موسى الفرمللي أ. عبد الخالق حلي د. محمد نادر العثمان
- دور مراكز الخبرة في صناعة القرار الاستثماري دراسة حالة ٢٨٣
د. راسم ايبش
- التجارة الإلكترونية في الشمال السوري: واقع وتحديات ٣٠٧
د. محمد نادر العثمان د. ياسر راشد الحسين
- قياس مخاطر الاستثمار الزراعي في الشمال السوري ٣٢٩
د. سليم فيصل النابلسي



التنظيم القانوني للمدن الصناعية في المناطق المحررة شمال حلب
دراسة تحليلية مقارنة

إعداد:

أ. محمد حربلية أ. نورس العبد الله د. أحمد قربي

ملخص البحث:

تعد البيئة القانونية الخاصة بالاستثمار أحد العوامل الرئيسة في تحفيزه وتعزيزه في أي مجتمع، ذلك أن أي مستثمر يهتم عادة في تجنب المخاطر القانونية والاجتماعية التي قد تنشأ بسبب التغيرات المختلفة، وبغية توفير ظروف مواتية للاستثمار برزت تجربة تخصيص بقع جغرافية خاصة للمنشآت الصناعية، الأمر الذي ترافق مع حركة تشريعية وحوكومية لتوفير بيئة قانونية ملائمة إلى جانب عوامل أخرى لإنجاحها.

وقد عرفت سورية قبل الثورة تجربة حديثة بالمدن الصناعية، حيث صدرت مجموعة من التشريعات ذات الصلة، فيما عرفت دول عديدة قبل سورية تنظيمًا قانونيًا لهذه المدن كحالة فلسطين، على الرغم من أنها بيئات نزاعية على عكس الحالة السورية حينها. وكذلك شهدت نماذج محلية تجارب شبيهة مثل: حالة إقليم كردستان العراق، أما بعد الثورة السورية ونتيجة حالة الاستقرار النسبي في شمال غرب سورية، توجهت المجالس المحلية الرئيسة فيها إلى إنشاء مدن صناعية عديدة لدعم التنمية وتوفير فرص العمل.

تستعرض هذه الورقة عبر منهج تحليل النصوص القانونية والمنهج المقارن قواعد التنظيم القانوني للمدن الصناعية، وتتناول بالدراسة والتحليل البنية القانونية والتنظيمية لتجربة المدن الصناعية في شمال حلب، وقد توصلت الورقة إلى جملة من النتائج، من أبرزها: وجود فراغ تشريعي في حالة شمال حلب انعكس نسبياً على تجربة المدن الصناعية، فضلاً عن فجوات حوكومية في الإشراف والإدارة والرقابة والتسهيلات والتحفيزات المختلفة، وقد قدمت الورقة مجموعة من التوصيات كان من أبرزها ضرورة إصدار لائحة ناظمة للمدن الصناعية وتشكيل هيئة مركزية تعمل بالتنسيق والتعاون مع أصحاب المصلحة، وضرورة تعزيز الحوافز والتسهيلات مع انخراط المجتمع المدني والبرامج والمؤسسات الدولية لتطوير التجربة.

كلمات مفتاحية: التنظيم القانوني، الاستثمار، المدن الصناعية، القواعد المعيارية، الحوكمة، المناطق المحررة شمال حلب.



Legal organization of industrial zones in the liberated areas north of Aleppo

A comparative analytical study

prepared by:

Mr. Muhammad Harbalia Mr. Nawras Al-Abdullah Dr. Ahmad Korabi

Abstract:

The legal environment is one of the main factors in stimulating investment in any society, as any investor is usually interested in avoiding legal and social risks that may arise due to various changes. To provide favorable conditions for investment, the demarcation of specific geographic locations for industrial facilities has emerged, which are accompanied by legislative and government action to provide an appropriate legal environment, along with other factors to make them successful.

Before the Syrian revolution in 2011, Syria had a recent experience with industrial zones, where a set of relevant legislation was issued, while many countries before Syria had developed legal organization for these zones, such as the case of Palestine, even though there was an ongoing conflict, unlike the Syrian case at that time. Local models also witnessed similar experiences, such as the case of the Iraqi Kurdistan region. However, after the Syrian revolution and because of the state of relative stability in northwestern Syria, the main local councils there began to establish many industrial zones to support development and provide job opportunities.

This paper reviews the rules of legal regulation of industrial zones and deals with the study and analysis of the legal and regulatory structure of the experience of industrial zones in northern Aleppo through the approach of comparative and analyzing legal texts.

The paper reached several conclusions, the most prominent of which are: the existence of a legislative vacuum in the case of northern Aleppo that was relatively reflected in the experience of industrial zones, in addition to governance gaps in supervision, management, control, facilities and various incentives.

The paper presented a set of recommendations, the most important of which were the necessity of issuing a regulation organizing industrial zones, the creation of a central body that works in coordination and cooperation with stakeholders, the necessity of enhancing incentives and facilities with the involvement of civil society and programs and involving international institutions to develop capacity and experience.

Keywords: Legal regulation, investment, industrial zones, standard rules, governance, north of Aleppo.

Halep'in kuzeyindeki kurtarılmış bölgelerdeki Sanayi şehirlerinin yasal organizasyonu

Karşılaştırmalı analitik çalışma

Hazırlayanlar:

Mr. Muhammed Harbalia Mr.Nawras Al-Abdullah Dr. Ahmed Karbi

Araştırma Özeti:

Yatırım için yasal ortam, herhangi bir toplumda yatırımı teşvik eden ana faktörlerden biridir; çünkü her yatırımcı genellikle çeşitli değişiklikler nedeniyle ortaya çıkabilecek yasal ve sosyal risklerden kaçınmakla ilgilenir. Yatırım için uygun koşulların sağlanması amacıyla, sanayi tesislerine özel coğrafi alanların tahsis edilmesi deneyimi ortaya çıktı ve bunu başarılı kılacak diğer faktörlerin yanı sıra, uygun yasal ortamı sağlayacak bir yasama ve yönetim hareketi de beraberinde geldi .Devrimden önce Suriye'nin, bir dizi ilgili mevzuatın yayınlandığı sanayi şehirleriyle ilgili yeni bir deneyimi vardı. Suriye'den önce pek çok ülke, o zamanki Suriye örneğinden farklı olarak, çatışma ortamları olmasına rağmen, Filistin örneğinde olduğu gibi bu şehirler için yasal bir örgütlenmeyi biliyordu. Yerel modeller de benzer deneyimlere tanık oldu: Irak Kürdistan bölgesi örneği, ancak Suriye devriminden sonra ve kuzeybatı Suriye'deki göreceli istikrarın bir sonucu olarak, ana yerel konseyleri, kalkınmayı desteklemek ve iş fırsatları sağlamak için birçok sanayi kenti kurmaya başladı. Bu rapor, hukuk metinlerini analiz etme yaklaşımı ve karşılaştırmalı yaklaşımla sanayi kentlerinin yasal düzenleme kurallarını incelemektedir. Çalışma ve analiz, Kuzey Halep'teki sanayi şehirlerinin hukuki ve düzenleyici yapısını ele alıyor. Makalede bir dizi sonuca ulaşıldı: Bunlar arasında en dikkat çeken, kuzey Halep örneğinde, denetim, yönetim, kontrol, tesisler ve çeşitli teşviklerdeki yönetim boşluklarının yanı sıra sanayi şehirlerinin deneyimine de nispeten yansıyan bir mevzuat boşluğunun varlığıdır. Raporda bir dizi öneri sunuldu; bunlardan en öne çıkanı sanayi kentlerini düzenleyen bir yönetmelik çıkarılması ve paydaşlarla eşgüdüm ve işbirliği içinde çalışan merkezi bir yapının oluşturulması gerekliliği, deneyimi geliştirmek için sivil toplumun, programların ve uluslararası kuruluşların katılımıyla teşvik ve olanakların güçlendirilmesi ihtiyacı.

Anahtar Kelimeler: yasal düzenleme, yatırım, sanayi şehirleri, standart kurallar, yönetim, Halep'in kuzeyinde kurtarılmış bölgeler.

مقدمة:

يرتبط الاستثمار بشكل عام بمجموعة من العوامل والمتطلبات الأساسية وفي مقدمتها العوامل السياسية والاجتماعية والاستقرار والأمان العام، كذلك يرتبط بطبيعة البيئة القانونية بوصفها عاملاً رئيسياً ومكماً لتحفيز الاستثمار أو الحد منه، وتشمل هذه البيئة القانونية بمعناها الواسع جانبين اثنين: الأول: مجموعة القوانين الأساسية واللوائح متمثلة بالنصوص المكتوبة والقواعد القانونية غير المكتوبة متمثلة بالأعراف، والثاني هو طبيعة المؤسسات الكفيلة بإنفاذ القانون متجسدة في الهياكل التي تشرف على تطبيق القواعد القانونية. هذان المكونان للبيئة القانونية يشكلان ما يعرف على صعيد الاستثمار بـ "الأمن القانوني" الذي يعرف بأنه: "كل ضمان، وكل نظام قانوني للحماية، يهدف إلى تأمين - ودون مفاجآت - حسن تنفيذ الالتزامات، وتلافي أو - على الأقل - الحد من عدم الوثوق في تطبيق القانون".^٢

ترتبط تلك المحددات بما فيها البيئة القانونية وما ينبثق عنها من محددات الأمن القانوني بالبيئات المستقرة عادة، إلا أن ذلك لا يعني استحالة الاستثمار في بيئات هشة مثل بيئات النزاع؛ فعلى الرغم من وجود مخاطر عالية في هكذا سياقات مضطربة إلا أن المراهنة على الاستقرار القادم يولد فرصاً جذابة للاستثمار وخاصة الاستثمار المحلي والذي يدفع المستثمر إلى اتخاذ قراراته ذات الصلة في ضوء دراسة عوامل عديدة من أبرزها: دور السلطة القائمة في تشجيع الاستثمار، وتنوع فرص الاستثمار، وتحليل البيئة القانونية المحلية،

بالنظر إلى أهمية الدور الذي يؤديه الاستثمار كالمساهمة في تنمية البنية التحتية وتدريب الأيدي العاملة المحلية وتنمية مختلف الصناعات وتطويرها وتعزيز بناء القدرات التكنولوجية اللازمة للإنتاج والابتكار وروح المبادرة داخل الاقتصاد المحلي؛ فإن الدول وخاصة النامية منها تعمل جاهدة على توفير ظروف مواتية له، وفي هذا الصدد برزت تجربة تخصيص بقع جغرافية خاصة للمنشآت الصناعية والتي تأخذ مسميات متعددة دولياً من أبرزها: المدن الصناعية، المناطق الصناعية، الحديقة الصناعية، التجمع الصناعي.. إلخ، ولتحقيق هذه الغاية كان لا بد من إحاطة هذه المدن

^٢ أ.د. يوسف عبيدات، [الأمن القانوني ودوره في تحفيز الاستثمار](#)، مجلة كلية القانون الكويتية العالمية، السنة الثامنة، ملحق خاص، الجزء ٢،

العدد ٩، يناير ٢٠٢١، ص ٣٠٥.

بتشريعات مواتية لها^٣، إذ إن وجود المدن الصناعية ليس شرطاً كافياً بحد ذاته لنجاح التجربة وتحقيق غاياتها.

وقد بدأت في سورية تجربة المدن الصناعية قبل الثورة وذلك مع صدور قانون خاص بالمدن الصناعية برقم ٥٧ لعام ٢٠٠٤ وتعديلاته، فضلاً عن التعليمات التنفيذية له، وهو ما استمر بعد الثورة السورية من حيث الممارسة العملية في المناطق المحررة شمال حلب من خلال إنشاء مدن صناعية في الباب والراعي وأزاز وجرابلس وأخيراً في مارع وصوران، وذلك على الرغم من وجود حالة من عدم الاستقرار في ظل استمرار الحرب التي يشنها نظام الأسد وحلفاؤه على الشعب السوري، وفي هذا السياق لم تكن حالة المناطق المحررة استثناء من حيث إنشاء مدن صناعية في بيئات غير مستقرة، إذ شهدت كل من حالي غزة وإقليم كردستان -بوصفه تجربة محلية- تجارب مماثلة.

يطرح ما سبق أسئلة متعددة بخصوص تجربة المدن الصناعية في الشمال السوري، يأتي في مقدمتها: ما أبرز القواعد القانونية النازمة للمدن الصناعية في شمال حلب؟ وإلى أي مدى تمثل بيئة قانونية محفزة لنجاح هذه التجارب؟

يفرغ عن هذا السؤال الرئيس مجموعة من الأسئلة الفرعية، منها:

- ما أهمية التنظيم القانوني للمدن الصناعية؟ وما أبرز المعايير الفضلى؟
- ما أبرز القواعد القانونية النازمة للمدن الصناعية وإدارتها في التشريعات السورية؟
- ما أبرز القواعد القانونية النازمة للمدن الصناعية وإدارتها في حالة فلسطين وشمال العراق؟
- كيف يمكن تطوير البيئة القانونية للمدن الصناعية في شمال حلب؟
- ما سبل تفعيل الاستثمار من بوابة البيئة القانونية للمدن الصناعية في شمال حلب؟

تتمثل أهمية هذه الورقة من كونها ترتبط بواقع الاستثمار في المناطق المحررة شمال حلب والتي يمكن تعميمها على مناطق شمال غرب سورية، ومنها تبحث في سبل تعزيزه انطلاقاً من مقارنة قانونية اقتصادية؛ بما يركز على تطوير البنية القانونية على مختلف المستويات من خلال التعامل

^٣ خالد العملة، [عوامل نجاح المدن الصناعية في فلسطين](#)، رسالة ماجستير، عمادة الدراسات العليا، جامعة القدس، ٢٠٢٢، ص ٦.

مع ظروف الواقع ومعطياته؛ ومن أنها تسعى لتقديم مجموعة توصيات عملية لصناع القرار بغية تطوير التجربة وتحقيق بيئة مواتية للاستثمار، وإن اتصف الأخير بمستوى مشاريع اقتصادية صغيرة ومتوسطة، في ظل ظروف سياسية وأمنية معقدة وغير مستقرة.

بما أن الورقة تركز على البيئة القانونية خصوصاً ما يرتبط منها بالتنظيم القانوني، فإنها اعتمدت منهجية تحليل النصوص القانونية بشكل رئيس، من خلال تحليلها على مختلف مستوياتها ومصادرها وطنياً ودولياً، كما اعتمدت على المنهج المقارن فيما يتعلق بالاستفادة من التنظيم القانوني للتجارب المشابهة في كل من غزة وإقليم كردستان العراق.

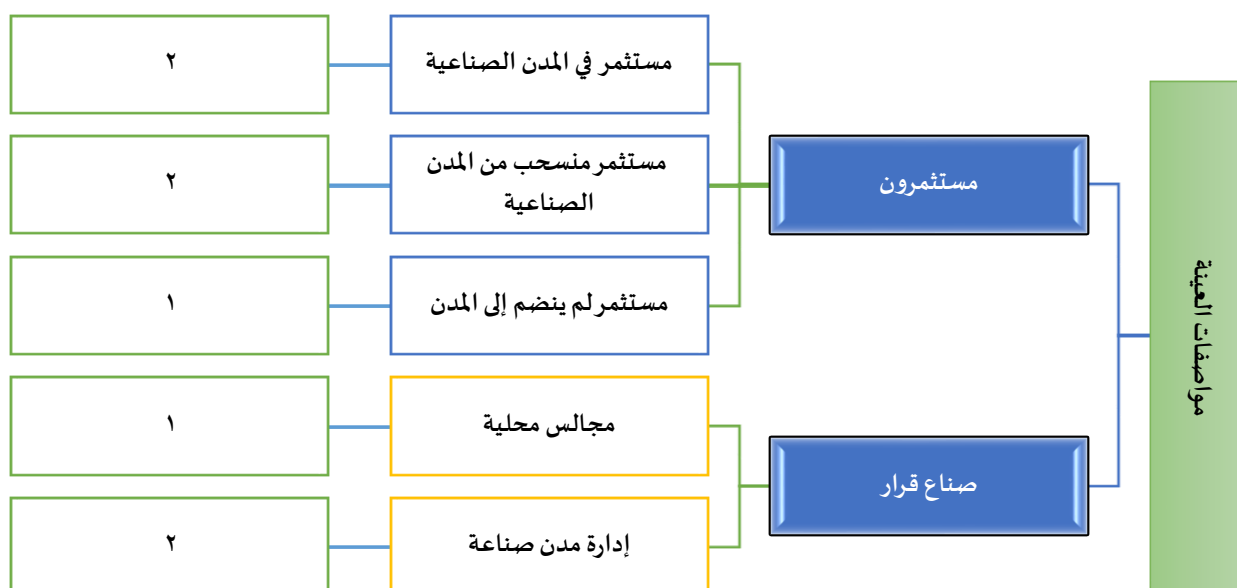
اعتمدت الدراسة على نوعين من المصادر:

الأولى: أصلية: وذلك من خلال مقابلات نوعية " نصف -مهيكلة" مع ٨ أشخاص من مختلف أصحاب المصلحة "صناع قرار ومستثمرين" من الذين قاموا بتجارب عملية ذات صلة بالمدن الصناعية (٧ أشخاص)، وشخص من المستثمرين الذين لم يهتموا أساساً بالانضمام لتجربة المدن الصناعية^٥. (ينظر الشكل رقم ١)

الثانية: ثانوية: تتضمن الأبحاث والأوراق والدراسات الأخرى ذات الصلة بموضوع المدن الصناعية.

^٤ نظراً لحدائثة التجربة في الشمال السوري، لم نقف على أحكام قضائية، ولا على اجتهادات فقهية يمكن أن تغني التفسير والتحليل.
^٥ جميع المقابلات كانت بناء على موافقة مستنيرة واتباع كامل للقواعد المعتمدة في مركز الحوار السوري لأخلاقيات جمع البيانات بما يتوافق مع القواعد المعيارية ذات الصلة، مع ضرورة الإشارة إلى وجود صعوبات وتحديات ميدانية في الوصول لصناع القرار على صعيد المدن الصناعية، واعتدار بعض الأشخاص بعد إبداء موافقة أولية لأسباب تتركز بعدم الرغبة بالحديث عن إجراءات إدارية حالية.

شكل رقم (١) يوضح توزيع عينة البحث



تتضمن هذه الورقة قسمين رئيسيين الأول: نظري ويرتبط بعرض القواعد المعيارية، إلى جانب استعراض التنظيم القانوني السوري للمدن الصناعية، فضلاً عن نظرة على التجارب المقارنة في كل من فلسطين "غزة" وإقليم كردستان العراق. والثاني تطبيقي نركز من خلاله على الواقع القانوني - التنظيمي للمدن الصناعية في شمال حلب، لنخلص في نهاية الورقة إلى مجموعة التوصيات الرئيسية التي تسعى للمساهمة في إنجاح التجربة وتلافي الفجوات والتحديات.

أولاً: أهمية المدن الصناعية وتنظيمها في ضوء المعايير الفضلى:

نشأت المدن الصناعية^٦ منذ نهايات القرن الثامن عشر في بريطانيا في ظل أوج ثورتها الصناعية، إلا أن انتشار التجربة دولياً على نطاق واسع لم يبدأ إلا من منتصف القرن العشرين، ومع تطور التجارب الدولية والممارسات تزايد الاهتمام بالمدن الصناعية ودراساتها القانونية والاقتصادية وحتى

^٦ ثمة تعريفات عديدة للمدن الصناعية منها: المناطق التي تنشأ الدولة وفقاً لتخطيط ودراسات سابقة ضمن رقعة جغرافية محددة وتعمل على البنى التحتية اللازمة لإنشاء المشاريع الصناعية، أو تعرف بأنها: مساحة من الأرض مجهزة بخدمات البنية التحتية وتقديم حوافز جمركية وضريبية وقانونية بهدف جذب الاستثمارات الأجنبية والمحلية لإقامة المشاريع الصناعية.

الاجتماعية والبيئية على حد سواء، فيما أنتج مجموعة من المحددات والضمانات المتفق عليها على نطاق واسع لنجاحها؛ ومن ثم ترسخت مجموعة معايير فضلى أضحت تمثل مبادئ توجيهية يسترشد بها.

١- مبررات إنشاء المدن الصناعية ومحددات النجاح:

تعددت دوافع إنشاء المدن الصناعية تبعاً للفترات الزمنية المختلفة أو السياقات الخاصة بكل دولة؛ ففي بريطانيا التي كانت مهد التجربة الأولى تم استحداثها تاريخياً استجابة لحاجة عملية ناجمة عن اكتظاظ المدن بالمنشآت الصناعية في ظل الثورة الصناعية، أما في الولايات المتحدة فقد استهدف إنشاء هذه المدن والتجمعات تعزيز التنمية ولتصبح لاحقاً حاضناً للشركات وخاصة في المجالات الإبداعية، أما في الدول النامية فقد كانت الغاية الرئيسة منها، جذب الاستثمار استناداً لمبدأ الوفورات كمبدأ اقتصادي أساسي، بمعنى آخر فإن تجمع عدة نشاطات في مكان واحد يؤدي لتحقيق وفورات لكل نشاط في المدخلات المستخدمة^٧.

فضلاً عما سبق فقد ارتبط مفهوم المدن الصناعية وتنظيمه عادة مع الاستراتيجيات الاقتصادية وخاصة الاستراتيجيات الموجهة للتصدير وهو أحد أكثر المفاهيم شيوعاً؛ ومن جانب آخر كان من أهم دوافع إنشاء المدن الصناعية في الدول النامية أن تكون أداة استراتيجية لإحلال الواردات^٨. وبذلك أصبحت المدن الصناعية إحدى الوسائل المتبعة لدفع عجلة النمو الصناعي، وباتت على نطاق واسع أحد أهم المشاريع الاقتصادية للدول المتقدمة والنامية معاً، إذ إن تجمع الصناعات في

ينظر: د. طالب سلمان وآخرون، [التنظيم القانوني للمدن الصناعية المستدامة في إقليم كردستان العراق](#)، مجلة دراسات البصرة، ملحق العدد ٤٨، حزيران، ٢٠٢٣، ص ١٢١ و ١٢٢.

^٧ بناء على هذا المبدأ يميل تجمع عدة نشاطات في مكان واحد إلى تحقيق وفورات في كل نشاط في المدخلات المستخدم بسبب الوفرة في التكلفة الناتج عن خدمة عدد كبير من الوحدات متقاربة المكان.

ينظر: بشرى حليمة، الفعالية الاقتصادية للاستثمار الحكومي في المدن الصناعية في سورية، رسالة ماجستير، جامعة تشرين، كلية الاقتصاد، ٢٠١٣، ص ٤٤.

^٨ يقصد باستراتيجية التصنيع لإحلال الواردات: التصنيع الموجه للسوق المحلي في حضور حماية جمركية وغير جمركية مرتفعة للصناعات المحلية، بهدف إحلال محل ما يتم استيراده من سلع صناعية من الخارج، وقد ميزت هذه الاستراتيجية محاولات التصنيع في العالم الثالث طيلة عقود منذ الحرب العالمية الأولى حتى الثمانينيات.

خالد العملة، مرجع سابق، ص ٤ وما بعدها، عمرو عادلي، [إحلال محل الواردات](#)، مركز مالكوم كير كارينغي، ٢٠١٦/٩/٥، شوهدي في: ٢٠٢٣/١٢/٢٨.

مكان واحد يعود بمنافع عديدة منها: توفير فرص العمل ونقل وتوطين التقنيات الحديثة وتطوير المؤسسات الصغيرة والمتوسطة واستقطاب الاستثمارات وتعزيز قدرة المنتجات الوطنية على المنافسة وتوسيع رقعة الخدمات الأساسية، فضلاً عن استغلال الخدمات والتسهيلات في تحفيز الاستثمار... إلخ^٩، من خلال إتاحة الفرصة لأصحاب الأموال لاستثمار أموالهم في القطاع الخاص والحصول على المزايا التي تقدمها هذه المدن.

ومن خلال تراكم التجارب برزت تدريجياً مجموعة من المحددات الرئيسة التي تضمن تحقيق النجاح والأهداف المرجوة من إنشاء هذه المدن؛ والتي يمكن إجمالها بما يأتي:

- محددات البنية التحتية بمعايير عالية الجودة كالماء والكهرباء والطرق... إلخ.
- محددات الجذب والتحفيز: والتي تشمل منح الإعفاءات الضريبية كالتسهيلات الجمركية، وتقديم التسهيلات الإدارية.
- المحددات المرتبطة بطبيعة الدور الحكومي: من حيث الاستراتيجية الحكومية ومدى اتساقها ووضوحها، والاستقرار السياسي والتشريعي ودقة وشمولية الدراسات الاقتصادية وما يبني عليها من كسب ثقة المستثمر^{١١}.
- المحددات المرتبطة بالموقع: بحيث يكون الموقع مناسب وذلك عندما تتوفر فيه مجموعة معايير كالتقريب من خطوط النقل ومصادر الطاقة والأسواق المحلية والأجنبية وبعيداً عن المجمعات السكنية فضلاً عن مراعاة المعايير البيئية^{١٢}.
- المحددات الاقتصادية والفنية الأخرى: ومن أبرزها: استخدام الأراضي داخل المدن الصناعية، التصميم العمراني، التكامل الصناعي داخل المدن^{١٣}.

^٩ على سبيل المثال أظهرت تجربة المدن الصناعية في رومانيا نجاحاً كبيراً من حيث: جذب الاستثمارات، خلق فرص عمل، نتيجة عوامل مهمة منها كفاءة التدخل الحكومي وانخفاض سعر الأرض وتوفير البنية التحتية وتقديم الإعفاءات الضريبية.

ينظر: خالد العملة، مرجع سابق، ص ١ وما بعدها.

^{١٠} ينظر: د. سامر قنطفي، [تنظيم المدن الصناعية وإدارتها: المدن الصناعية صديقة البيئة](#)، ورقة عمل قدمت كاقترح لمجلس مدينة حماة، ٢٠٠٣، ص ١.

^{١١} ينظر: د. حبيب أسعد، [دراسة تحليلية لواقع الاستثمار في المدن الصناعية السورية خلال الفترة ٢٠٠٤ حتى ٢٠١٢](#)، مجلة جامعة تشرين للبحوث والدراسات العلمية، سلسلة العلوم الاقتصادية والقانونية، مجلد ٣٨، العدد ٤، لعام ٢٠١٦، ص ٣٣٩.

^{١٢} د. طالب سلمان وآخرون، مرجع سابق، ص ١٢٣ وما بعدها.

^{١٣} خالد العملة، مرجع سابق، ص ١٦ وما بعدها.

٢- أبرز المبادئ التوجيهية الدولية لتنظيم المدن الصناعية:

مع تطور التعاون الدولي وفي ظل الجهود المبذولة في تعزيز التنمية المستدامة أممياً ونظراً لتموضع التنمية الصناعية المستدامة في أهداف التنمية تم إنشاء منظمة متخصصة في تحقيق هذه الأهداف باسم منظمة الأمم المتحدة للتنمية الصناعية "UNIDO"، التي تهدف بشكل رئيس إلى تعزيز وتسريع التنمية الصناعية في الدول النامية والبلدان التي تمر اقتصاداتها بمرحلة انتقالية، وتعزيز التعاون الصناعي الدولي. وبناء عليه فقد تركز عملها في ثلاث مجالات رئيسية وهي: القضاء على الجوع من خلال مساعدة الشركات؛ ووقف انهيار المناخ من خلال استخدام الطاقة المتجددة وكفاءة استخدام الطاقة للحد من انبعاثات غازات الدفيئة الصناعية، ودعم سلاسل التوريد المستدامة^{١٤}.

وفي إطار جهودها، واعتماداً على خبراتها بوصفها منظمة دولية أممية تخصصية، فقد حددت مجموعة من المبادئ التوجيهية الخاصة بتنظيم المناطق الصناعية والتي تشمل أشكالاً وأنماطاً مختلفة من التجمعات الصناعية باختلاف المسميات والأهداف: كالمدن الصناعية والمناطق الاقتصادية الخاصة ومناطق التكنولوجيا الفائقة... إلخ، وهي المبادئ التي تمثل أساساً يسترشد به عند تصدي التشريعات المختلفة لسن القواعد اللازمة لتنظيم هذه المناطق. يوضح الجدول الآتي أبرز هذه المبادئ^{١٥}:

^{١٤} للتوسع ينظر: منظمة الأمم المتحدة للتنمية الصناعية "UNIDO"، [الموقع الرسمي](#). شوهد في: ٢٢/١٢/٢٠٢٣.

^{١٥} ينظر: [المبادئ التوجيهية الدولية للمناطق الصناعية](#)، منظمة الأمم المتحدة للتنمية الصناعية، نوفمبر ٢٠١٩.

جدول رقم (١) يوضح أبرز المبادئ التوجيهية الدولية

الرقم	المحور	المبادئ	بعض الإرشادات التطبيقية
١	التخطيط	دراسة الجدوى المناسبة	تقييم الاستثمار وأنماط التجارة
			تقييم الحوافز
			توقعات الطلب
			توقعات الأثر الاقتصادي
		تحديد مواقع مناسبة	دمج مدخلات المستثمرين في صنع القرار
			المقارنة المعيارية بين الخيارات المتاحة للموقع
			مراعاة مخاوف المجتمع المحلي
٢	التصميم والتطوير	تقسيم داخل المنطقة	أماكن المنشآت الصناعية
			مراعاة أماكن الراحة والتدريب
			المناطق الخضراء
		البيئة التحتية	بنية تحتية صناعية
			بنية تحتية بيئية
			بنية تحتية اجتماعية مثل الأسواق والنوادي... إلخ
٣	التشغيل والإدارة	وظائف مشغلي المناطق	تسويق قطع الأراضي
			الاتفاقات التعاقدية
			التشغيل اليومي
		إدارة علاقات العمل	القضايا القانونية وتسوية النزاعات
			إدارة النفايات
			إعادة التدوير
٤	الأنظمة واللوائح	البيئة المؤسسية وسياساتها	إنشاء هيئة مستقلة
			وكالة تنسيق دائمة بين الوزارات
		ضمانات الاستثمار	حرية الاستثمار
			حرية تحويل رأس المال
			الإعانات والمنح والقروض
			الحوافز الضريبية
الامتيازات التنظيمية كالأراضي المدعومة ^{١٦}			
٥	إدارة المخاطر	تحديد المخاطر وادارتها	مخاطر إمدادات الطاقة

^{١٦} المقصود بالأراضي المدعومة: الأراضي الأقل سعراً نتيجة دعمها من قبل الدولة.

مخاطر حيازة الأراضي ^{١٧}			
المخاطر البيئية			
الحوكمة الاقتصادية الجيدة (مشاركة القطاع الخاص..)	مؤشرات الأداء الاقتصادي	تقييم الأداء	٦
طبيعة مؤثرة اقتصادياً ^{١٨} (إيرادات..)			
الصحة والسلامة المهنية	مؤشرات الأداء الاجتماعي		
الشمولية الاجتماعية ^{١٩}			
البنية التحتية الخضراء	مؤشرات الأداء البيئي		
الأنظمة الخضراء ^{٢٠}			

ثانياً: المدن الصناعية وإطارها القانوني: بين الحالة السورية والتجارب المقارنة:

تأخرت سورية في ظل سيطرة نظام الأسد على السلطة في تطوير استراتيجية داعمة للاستثمار عموماً أو استراتيجية صناعية على وجه الخصوص على الرغم من عراقة الصناعة السورية، وتبعاً لذلك فقد تأخر المشرع السوري أيضاً في مواكبة الدول الأخرى في إصدار تشريعات خاصة بتنظيم المدن الصناعية، في حين عرفت فلسطين رغم التحديات والاحتلال منذ تسعينيات القرن العشرين قواعد قانونية ناظمة للمدن والتجمعات الصناعية، كما برزت تجربة إقليم كردستان العراق في جانبي التشريع والممارسة لإنشاء قواعد ناظمة للمدن الصناعية التي شرع في إنشائها في مرحلة متوازية زمنياً مع الحالة السورية رغم خصوصية كردستان كنموذج إقليم محلي وليس نموذج دولة -قانونياً على الأقل- بدأ بالتطور بداية القرن الحادي والعشرين.

^{١٧} تشير كثير من التجارب المختلفة إلى أن تحديد وشراء الأراضي لمشروع المنطقة الصناعية تحدياً بسبب الجوانب القانونية واعتبارات المصادرة والقضايا الاجتماعية وارتفاع أسعار الأراضي إذا لم يتم التعامل مع هذه العوامل بشكل كافي قد يؤدي إلى تأخير المشروع أو إنهائه لذلك يجب على مطوري المناطق إجراء تقييم شامل للملكية الأراضي ومخاطر الاستخدام قبل البدء في البناء.

ينظر: [المبادئ التوجيهية الدولية للمناطق الصناعية](#)، المرجع السابق، ص. ١٠٦.

^{١٨} هذا مؤشر واسع للقياس، يتضمن أشياء كثيرة، تركز على التوظيف والاستثمار والتسليم، منها: دخل الفرد، إيرادات المبيعات، القيمة الاقتصادية المضافة، نسبة الاستثمار الأجنبي...إلخ.

المرجع السابق، ص ١١٤-١١٥.

^{١٩} على سبيل المثال: مثلاً: نسبة الموظفين من الأقليات. القوى العاملة النسائية، التدريبات للجنسين، نسبة المشاريع الصغيرة ومتناهية الصغر.. باختصار تركز الشمولية الاجتماعية على فكرة الحساسية اتجاه الفئات المهمشة عادة.

ينظر: المرجع السابق، ص. ١١٩.

^{٢٠} منها: عمليات تدقيق بيئية منتظمة، فريق مهندسين للتحقق، الإنفاق على البيئة، تقييم دوري للمخاطر، حوافز المباني الخضراء.. إلخ.

ينظر: المرجع السابق، ص. ١٢١.

١- التنظيم القانوني للمدن الصناعية في سورية قبل الثورة وأثناءها:

امتلكت سورية قطاعاً صناعياً عريقاً قياساً بالدول النامية الأخرى، إلا أن موجات التأميم وخاصة بعد استيلاء البعث على السلطة عام ١٩٦٣ أدت إلى تحجيم دور القطاع الخاص عموماً، وخاصة الصناعي منه في ظل تحول الاهتمام الرسمي إلى القطاع العام الذي تضخم في ظل نهج اقتصادي اشتراكي راديكالي شعبي يقوم على سيطرة مطلقة للحزب وكوادره على المؤسسات الاقتصادية^{٢١}، في المقابل وتدرجياً تركز النشاط الصناعي الخاص على المنشآت الصناعية الصغيرة والمتوسطة. إلا أن المرحلة التي جاءت مع الخطة الخمسية التاسعة بداية القرن العشرين حملت توجهات ما أطلق عليه "تحرير الاقتصاد"^{٢٢}. وفي هذه المرحلة تم تهيئة البنية القانونية الخاصة بهذه التحولات عبر قوانين ولوائح ونظم عديدة.

في هذا الصدد صدر المرسوم التشريعي رقم /٥٧/ لعام ٢٠٠٤م الخاص بإحداث المدن الصناعية^{٢٣}، والذي عدل بالمرسوم التشريعي رقم ٢٢ لعام ٢٠١٣م^{٢٤}، وتم إصدار اللائحة التنفيذية الخاصة به^{٢٥}. فضلاً عن ذلك وكعادة المشرع السوري في إصدار تشريعات عديدة ومختلفة على فترات زمنية متلاحقة فإن مجموعة من القواعد القانونية الأخرى والتي ترتبط بالمدن الصناعية جاءت في قوانين عديدة وأبرزها قانون تشجيع الاستثمار وقانون تنظيم هيئة الاستثمار^{٢٦}.

بتحليل مجموعة التشريعات الخاصة بالمدن الصناعية واللائحة التنفيذية الخاصة بها ومختلف التشريعات ذات الصلة، يمكن الوقوف على مجموعة رئيسية من المواضيع التي تناولتها هذه القواعد

^{٢١} ستيفن هايدمان، السلطة في سورية: صراع المجتمع والدولة، ترجمة عباس عباس، دار رياض الريس للكتب والنشر في بيروت الطبعة الأولى تشرين الأول ٢٠١١، ص. ٣٣٧ وما بعدها.

^{٢٢} بشرى حليمية، مرجع سابق، ص ٣٦.

^{٢٣} جاء هذا القانون موجزاً ومؤلفاً من ٢٠ مادة.

^{٢٤} ينظر: المرسوم التشريعي رقم /٥٧/ للعام ٢٠٠٤م، المرسوم التشريعي رقم ٢٢ لعام ٢٠١٣م. مجلس الشعب السوري، الموقع الرسمي، شوهد في: ٢٠٢٣/١٢/١٨.

^{٢٥} من الجدير ذكره أن الحالة السورية بين المدن الصناعية وبين المناطق الصناعية والتي نظمت قبل قرابة عشرين عاماً عن المدن الصناعية بالقرار رقم ١٨٥٨ لعام ١٩٨٦ حول نظام تأسيس واستثمار المناطق الصناعية، ومن ثم أصدرت تشريعات جديدة حديثة، منها القرار رقم ٦٦ لعام ٢٠١٨ المستند إلى المرسوم ١٠ لعام ٢٠١٨.

ينظر: إصدار نظام إحداث وتنفيذ واستثمار المناطق الصناعية والحرفية في الوحدات الإدارية، رئاسة مجلس الوزراء، شوهد في: ٢٠٢٣/١١/٢٦، بركات شاهين، المناطق الصناعية في سورية، بلا تاريخ نشر، شوهد في: ٢٠٢٣/١١/٢٦.

^{٢٦} للاطلاع على مجموعة القوانين ذات الصلة ينظر: التشريعات والقوانين، هيئة الاستثمار السورية، الموقع الرسمي، شوهد في: ٢٠٢٣/١٢/٢٠.

القانونية؛ لعل أبرزها يتمثل بما يأتي:

أ- **إحداث المدن الصناعية وطبيعتها:** أحدث القانون ٥٧ لعام ٢٠٠٤ ثلاث مدن في حلب وحمص وريف دمشق تتمتع بالشخصية المعنوية والاستقلال المالي والإداري، كما أجاز إحداث مدن جديدة بمرسوم بناء على اقتراح من الوزير (مادة ٢)، وقد تم إحداث مدينة رابعة قبل الثورة السورية وهي مدينة دير الزور الصناعية بموجب المرسوم رقم ١١٠ لعام ٢٠٠٧، وقد جاءت اللائحة التنفيذية الصادرة عن وزير الإدارة المحلية لتحديد المعايير الأساسية المطلوبة لاقتراح إحداث مدن صناعية بخمس نقاط رئيسية وهي^{٢٧}: حجم الصناعات ونوعياتها ونموها، توفر الأرض المناسبة لشروط تخديم المدن الصناعية، البعد عن المناطق الحيوية (أثرية، ثروات، أراض زراعية.. إلخ)، الأثر البيئي، دراسة الجدوى الاقتصادية (ثانياً -٢).

ب- **إدارة المدن الصناعية:** نظم القانون إدارة المدن الصناعية من خلال إنشاء مجلس مدينة يرأسه المحافظ وينوب عنه مدير المدينة الصناعية، الذي يعين بقرار مجلس الوزراء ويكون مسؤولاً أمام مجلس المدينة الصناعية (مادة ١٠)، وقد أنيط بالمجلس مهمة تخطيط المدن وإقامتها، وإدارتها واستثمارها ونقل الصناعات إليها، والتسويق لها، والتنسيق مع المؤسسات العامة لمنحها التسهيلات المختلفة في نموذج النافذة الواحدة. (مادة ٧)، كما حاز المجلس على صلاحيات عديدة لإعمال مهامه تتمثل ب: تملك الأراضي وبيعها واستثمارها، منح الرخص اللازمة لإقامة المنشآت واستثمارها، فضلاً عن صلاحيات أخرى كوضع السياسة العامة للمدينة، واقتراح أنظمة الاستثمار ومشروع الموازنة، واقتراح الأنظمة الخاصة بالمدينة ونظامها الداخلي. (مادة ٨)، في حين يتولى مدير المدينة الصناعية مهامه كمدير عام وهو أمر الصرف وعاهد النفقة، والمسؤول التنفيذي عن قرارات مجلس المدينة وعن تقديم المقترحات وتصديق العقود (مادة ١٠).

ت- **التبعية الإدارية:** على الرغم من الاستقلال الإداري والمالي للمدينة الصناعية، فقد نص القانون على ارتباطها بوزير الإدارة المحلية (مادة ٢)، والذي يملك قرار إصدار موازنة

^{٢٧} ينظر: التعليمات التنفيذية للمرسوم ٥٧ لعام ٢٠٠٤. المدينة الصناعية والسكنية في حسياء، شوهدي في: ٢٠٢٣/١٢/١٨.

المدينة الصناعية السنوية التي تقترح من مجلس المدينة وبالتنسيق مع وزير المالية (المادة ١١). وهو المسؤول عن إصدار اللائحة التنفيذية للمرسوم، والتي نصت على ارتباط المدينة الصناعية مباشرة بالوزير (ثانياً - ١)، كما أخضعت إدارة المدن الصناعية إلى رقابة الجهاز المركزي للرقابة المالية (مادة ١٥).

ث- **ضمان مبدأ التشاركية:** تضمن القانون تنظيمياً لمبدأ مشاركة أصحاب المصلحة في إدارة المدينة الصناعية، وذلك من خلال فتح الباب لعضوية أربعة مستثمرين منتخبين في مجلس المدينة، وعضوية رؤساء غرف التجارة والصناعة، ليشكلوا مع سبعة مديريين للمؤسسات العامة كالصناعة والاتصالات كامل أعضاء المجلس (مادة ٥)، في حين تم تعديل تكوين مجلس المدينة بموجب المرسوم ٢٢ لعام ٢٠١٣م عبر زيادة عدد ممثلي المستثمرين المنتخبين إلى خمسة مع إلغاء عضوية مدير عام شركة الصرف الصحي (مادة ٣).

ج- **التسهيلات والحوافز:** لم يتضمن المرسوم ٥٧ نصوصاً واضحة للتسهيلات والحوافز باستثناء الحديث عن التسهيلات الإدارية المرتبطة بتيسير المعاملات في الوزارات والمديريات كالمالية والتأمينات الاجتماعية... إلخ (مادة ١٦)، إلى جانب ذلك، صدر القانون رقم ٣٢ لعام ٢٠٠٧م الخاص بتملك المستثمرين غير السوريين واستثمار الأراضي والعقارات اللازمة لإقامة مشاريعهم أو توسيعها في المدن الصناعية، والذي قدم التسهيلات لغير السوريين لجذبهم إلى المدن الصناعية ومعاملتهم معاملة السوري^{٢٨}. كذلك، تضمن قانون تشجيع الاستثمار في سورية رقم ٨ لعام ٢٠٠٧م^{٢٩} قواعد تمنح امتيازات للمستثمر غير السوري كترخيص العمل والإقامة وإعادة تحويل الأموال للخارج عن طريق المصارف المرخصة أصولاً، (مادة ٥ و ٦)، وقواعد فض النزاعات بين المستثمر والمؤسسات العامة من خلال التحكيم باعتباره أول الخيارات غير القضائية (مادة ٧)، فيما مُنح المشروع الصناعي الإعفاءات المنصوص عليها في ضريبة الدخل (مادة ٨) وإعفاء المستوردات التي تلبى احتياجات المشروع من الرسوم الجمركية (مادة ٩). وقد عُلق كل ما سبق على قرار مجلس الوزراء بتحديد المناطق الاستثمارية في سورية (مادة ١٠).

^{٢٨} ينظر: القانون رقم ٣٢ لعام ٢٠٠٧م، مجلس الشعب السوري، الموقع الرسمي، شوهد في: ٢٠٢٣/١٢/٣.

^{٢٩} ينظر: المرسوم التشريعي رقم ٨ لعام ٢٠٠٧م، قانون الاستثمار، مجلس الشعب، الموقع الرسمي، شوهد في: ٢٠٢٣/١٢/٣..

كما جاء المرسوم رقم ٩ لعام ٢٠٠٧^{٣٠}، والذي شكلت بموجبه هيئة الاستثمار والمجلس الأعلى للاستثمار وأنيط بهما مهام عديدة من أبرزها: تحديد الخارطة الاستثمارية ودراسة التشريعات ذات الصلة وتبسيط الإجراءات الاستثمارية وإدارة النافذة الواحدة والبت بطلبات المستثمرين للاستثمار وفق أحكام المرسوم السابق وكل ما يتعلق بذلك.

استمر العمل بالمراسيم السابقة إلى أن صدر قانون الاستثمار رقم ٨ لعام ٢٠٢١^{٣١}، والذي ألغى المراسيم (٨ و ٩)، وأنشأ نظام مناطق اقتصادية خاصة، أما أبرز قواعده ذات الصلة بالمنشآت الصناعية فقد جاءت فيما يتعلق بالإعفاءات الضريبية وهي: تخفيض ضريبي بمقدار ٧٥٪ من ضريبة الدخل لمدة عشر سنوات للمشاريع التي تقام خارج المناطق التعمية والتخصيصية بدءاً من تاريخ بدء التشغيل الفعلي، وتنطبق على مشاريع صناعية بمعايير محددة كتصدير أكثر من ٥٠٪ من طاقتها الإنتاجية أو المشاريع الصناعية الطبية.. إلخ^{٣٢}.

ح- **التصرف بالمقاسم:** لم يتضمن المرسوم ٥٧ تنظيمياً للتصرف في المقاسم، لذلك استدرك المرسوم رقم 22 لعام ٢٠١٣ المعدل للمرسوم ٥٧ لعام ٢٠٠٤ ذلك، عبر إحداث قواعد قانونية جديدة ناظمة لعملية البيع في المدن الصناعية (المادة ٩) من خلال التمييز بين نوعين من البيوع وهما: بيع المقسم على الهيكل والذي يشترط به سداد كافة قيمة المقسم وتسديد مبلغ ٥٪ من قيمة المبيع الذي يجب توثيق عقده في المدينة الصناعية لصالح صندوقها وتعهد الشاري بالالتزام بأنظمة المدينة والحصول على براءات ذمة من المدينة والمصارف، أما الثاني فهو تنظيم عملية بيع المقسم بعد إنجازه واستثماره فيما رُخص له صناعياً، وتنطبق في هذه الحالة ذات الشروط باستثناء براءة الذمة من المصارف، فضلاً عن ذلك سمحت هذه المادة بدخول الشركاء وخروجهم دون السماح بتجزئة المقاسم رضاء أو قضاء.

^{٣٠} ينظر: المرسوم التشريعي ٩ لعام ٢٠٠٧ إحداث هيئة الاستثمار السورية. مجلس الشعب، الموقع الرسمي، شوهدي: ٢٠٢٣/١٢/٨.

^{٣١} ينظر: المرسوم التشريعي رقم ٨/ لعام ٢٠٠٧ قانون الاستثمار، الهيئة المركزية للرقابة والتفتيش، الموقع الرسمي، شوهدي: ٢٠٢٣/١٢/٨.

^{٣٢} للتوسع ينظر: الأسئلة المتكررة، هيئة الاستثمار السورية، الموقع الرسمي، شوهدي: ٢٠٢٣/١٢/٦.

جدول رقم (٢) يوضح أبرز مضامين مرسوم إحداث المدن الصناعية والتعديلات عليه

المرسوم ٢٢ لعام ٢٠١٣	المرسوم ٥٧ لعام ٢٠٠٤	مضامين رئيسية
لا تغيير	شخصية معنوية تتمتع بالاستقلال الإداري والمالي	طبيعة المدن الصناعية
لا تغيير	عبر مجلس مدينة	إدارة المدن الصناعية
لا تغيير	مدير مدينة يعين بقرار رئيس مجلس الوزراء	الإدارة المباشرة
عبر خمسة أعضاء منتخبين في مجلس المدينة	عبر أربعة أعضاء منتخبين في مجلس المدينة	مشاركة المستثمرين
لا تغيير	وزير الإدارة المحلية	التبعية الإدارية
لا تغيير	الجهاز المركزي للرقابة المالية	الرقابة والمساءلة
لا تغيير	نظام النافذة الواحدة	التسهيلات الخدمية
تشديد في شروط بيع المقسم وخاصة على الهيكل.	إغفال	بيع المقاسم
تنظيم دون تجزئة	إغفال	الشراكة
إغفال- إدراج في قوانين الاستثمار	إغفال- إدراج في قوانين الاستثمار	تحفيزات ضريبية

خلاصة:

يمكن القول بأن القواعد القانونية الناظمة للمدن الصناعية في سورية ركزت على نقاط جوهرية تشجع المستثمر على افتتاح مشاريع في المدن المحدثه، تبدأ من اختيار الموقع المناسب والجدوى الاقتصادية لإنشاء المدينة^{٣٣}، وانتقالاً إلى إلزام الجهات العامة بتخديم المدينة بالمرافق الأساسية مادياً، وتسهيل الإجراءات الإدارية عبر نظام النافذة الواحدة، وصولاً للمزج بين الإدارة الجماعية عبر مجلس مدينة ومنحه درجة من الخصوصية عبر نظامه الداخلي، ومشاركة وإدارة من قبل

^{٣٣} ثمة معايير عديدة للموقع الصناعي المميز من أهمها: توفر مواد خام، توفر أيدٍ عاملة، وجود أسواق وشبكة مواصلات، توفر الطاقة والخدمات الأساسية.

ينظر: وائل البط، محددات إنشاء المدن والمناطق الصناعية في محافظة نابلس وانعكاسها على البيئة والمجتمع والتعليم الصناعي، رسالة ماجستير، جامعة النجاح الوطنية، كلية الدراسات العليا، ٢٠٠٤/٨/٣، ص ١٨ وما بعدها.

السلطة المركزية عبر شخصية المدير المعين من قبل الأخيرة، وإشراك أصحاب المصلحة وهم المستثمرون في عملية صنع القرار^{٣٤}.

في حين لم تتضمن هذه القوانين الخاصة بالمدن الصناعية القواعد ذات الصلة بالامتيازات للاستثمار في المدن الصناعية، وهو خلل كبير إذ تشير تجارب أخرى إلى أهمية البرامج التحفيزية المالية وغير المالية ومنها الدعم التقني والمعرفي والتكامل الصناعي^{٣٥}، وحتى القواعد التي تنص على امتيازات خاصة بالاستثمار فإنها جاءت عامة تشمل جميع المشاريع الاستثمارية سواء كانت داخل المدن الصناعية أو خارجها، كما هي حالة القواعد التي وردت في قانون الاستثمار الجديد رقم ٨ لعام ٢٠٢١.

في حين يتضح من منظومة القوانين تعدد الجهات الوصائية على الصناعة السورية وهو ما يمثل فجوة رئيسية، على سبيل المثال أنيطت المرجعية الرئيسية لهذه المدن بوزير الإدارة المحلية بدلاً من وزارة الصناعة وهو ما يضعف من سيطرة الوزارة على الاستراتيجيات الكلية للصناعة السورية سواء في المدن الصناعية أو خارجها وفق ما يشير إليه البعض^{٣٦}، كما أدت هذه المنظومة فضلاً عن تعدد التشريعات وعدم ثباتها إلى إنشاء بنية حوكمية متداخلة من المجالس والهيئات.

٢- التنظيم القانوني للمدن الصناعية في التجارب المقارنة:

بغية المقارنة بين قواعد التنظيم القانوني للمدن الصناعية في الحالة السورية مع تجارب أخرى، يمكن النظر في تجربتين إقليميتين؛ وفي ظل ظروف تقترب كل منها في جانب معين من الحالة السورية وخاصة ما بعد الثورة من حيث إنها "بيئة هشة" كما في حالة التجربة الفلسطينية، أو إنها تجربة محلية وليست على مستوى وطني كما في حالة إقليم كردستان العراق.

^{٣٤} لا بد من التنويه إلى أن القراءة هي للنصوص وليست للممارسة والتي دائماً ما تشهد اختلالاً كبير في ظل المؤسسات الأمنية والفساد المستشري في سورية في ظل نظام الأسد.

^{٣٥} ينظر: خالد العملة، مرجع سابق، ص ٦٢.

^{٣٦} ينظر: [البنية القانونية للتحديث الصناعي في سورية](#)، موقع الصناعي، ٣١/١٠/٢٠١٥، شوهد في: ٢٧/١١/٢٠٢٣.

أ- أبرز القواعد الناظمة للمدن الصناعية في التجربة الفلسطينية:

بدأت التجربة الفلسطينية في المدن الصناعية قبل سورية بسنوات، حيث تم إنشاء مدينة غزة الصناعية كأول مدينة من نوعها في فلسطين عام ١٩٩٧م، بهدف تمكين الاقتصاد الفلسطيني واستقطاب الاستثمار المحلي والأجنبي، وذلك بدعم من الوكالة الأمريكية للتنمية الدولية USAID، تتبع ذلك إنشاء مدن جنين وأريحا وبيت لحم بالشراكة بين السلطة الفلسطينية وجهات مانحة^{٣٧}.

استتدت هذه التجربة في إنشاء المدن الصناعة والتي أسهمت في ارتفاع مساهمة القطاع الصناعي في الناتج المحلي، إلى تنظيم قانوني جيد رغم ظروف الاحتلال والحصار المفروض على المدن الفلسطينية بعد عام ٢٠٠٠ وبدرجات متفاوتة^{٣٨}، حيث ارتكز هذا التنظيم على القانون رقم ١٥ لسنة ١٩٩٨ بشأن المدن والمناطق الصناعية الحرة^{٣٩}، والذي تضمن ما يأتي:

أ- إحداث المدن الصناعية وطبيعتها: عرف القانون بوضوح المدينة الصناعية بأنها منطقة

محددة جغرافياً ولها امتيازات خاصة، وجعل المدن تابعة لهيئة عامة للمدن والمناطق الصناعية (مادة ١)، كما حدد القانون آلية إنشاء المدن والمناطق الصناعية من خلال الفصل الخامس منه، حيث تتمثل الآلية بقيام الهيئة مباشرة أو عبر بناء على طلب وجه إليها بتقديم اقتراح لمجلس الوزراء الذي يصدر خلال شهر قراراً مبرماً.

ب- إدارة المدن الصناعية: تتولى الهيئة العامة للمدن الصناعية مسؤولية إدارة هذه المدن وقد

أناط بها المشرع مجموعة مهام يمكن إجمالها في ثلاث مهام رئيسية وهي: إنشاء المدن وإدارتها وتطويرها فضلاً عن متابعة تنفيذ الاتفاقات المحلية والدولية المبرمة (المادة ٥)، وتتكون إدارة هذه الهيئة من أحد عشر عضواً برئاسة وزير الصناعة، وبعضوية ممثلين عن غرف صناعة وتجارة، وممثلين عن جهات مطورة.

^{٣٧} ينظر: هيئة تشجيع الاستثمار والمدن الصناعية، الموقع الرسمي، شوهد في: ٢٢/١١/٢٠٢٣.

^{٣٨} شهد القطاع الصناعي في فلسطين منذ قدوم السلطة الوطنية الفلسطينية قفزة نوعية وتطوراً بشكل سريع وملفت، حيث ارتفعت مساهمته في الناتج المحلي الإجمالي (GDP) من ٨٪ عام ١٩٩٣ إلى ١٦,٨٪ عام ١٩٩٨ أي أنه حقق ارتفاعاً بنسبة ٥٠٪ خلال خمس سنوات، إلا أن هذه الأرقام تراجعت مع إجراءات الاحتلال.

ينظر: القطاع الصناعي بقطاع غزة بين الواقع والطموح، دنيا الوطن، ١٩/٥/٢٠١١، شوهد في: ٢٦/١١/٢٠٢٣.

^{٣٩} ينظر: القانون رقم ١٥ لسنة ١٩٩٨ بشأن المدن والمناطق الصناعية الحرة، وكالة الأنباء والمعلومات الفلسطينية، شوهد في: ١٨/١٢/٢٠٢٣.

وتضمنت المادة رقم ١٠ صلاحيات مجلس إدارة الهيئة، والتي تتمثل في عمليات الإشراف والتنظيم ووضع اللوائح المنظمة للمدن والمناطق -مالي، إداري، فني -، إلى جانب إصدار سندات الدين المختلفة، فيما تم تحديد صلاحيات المدير العام -مدير تنفيذي- والذي يعين بقرار مجلس الوزراء بمجموعة الأعمال التنفيذية: مثل تنظيم العمليات اليومية، وإعداد التقارير لمجلس الإدارة (مادة ١١).

ت- تنظيم العلاقة مع المطور: عرف القانون المطور بأنه جهة أبرم معها عقد امتياز طبقاً لهذا القانون من أجل تطوير مدينة صناعية وإدارتها (مادة ٦). وقد منح القانون للهيئة حق منح امتياز تطوير المدينة أو المنطقة الصناعية الحرة لأي مطور بموجب عقد امتياز لتطويرها وإدارتها على أن يكون المطور شركة، أو هيئة عامة، أو خاصة، أو مختلطة مسجلة في فلسطين، ولديه قدرات مالية وفنية، وللهيئة حق الإشراف ومهمة الرقابة، ومع انتهاء عقد الامتياز تحال المدن أو المناطق لإدارة الهيئة. (المواد ٢٢-٢٩).

ث- التسهيلات والحوافز: عرف القانون نظام النافذة الاستثمارية بوصفها الجهة التي يستطيع المستثمر في المدن والمناطق الصناعية الحرة الحصول على كافة الأذونات والرخص منها، (مادة ١)، كما تضمن القانون تقديم إعفاءات من الرسوم الجمركية وغيرها من الرسوم الملحقة بها ورخص استيراد جميع البضائع والمواد والآلات ووسائل النقل المستوردة المرتبطة بالمشروع الصناعي، كذلك يشمل الإعفاء البضائع والمنتجات المحلية الموردة (المواد ٣٨-٣٩).

فضلاً عن النصوص فإن الهيئة تركز على تحفيز الاستثمار في المدن الصناعية بشكل خاص من خلال برامج ممولة كبرنامج الحوافز المالية للمدن الصناعية الفلسطينية^{٤٠}، أو تقديم حوافز لتشجيع

^{٤٠} يتضمن البرنامج ما يأتي:

- بناءً على الاتفاقية المالية الموقعة بين الاتحاد الأوروبي والحكومة الفلسطينية، سيتم تخصيص ٧ ملايين يورو للمستفيدين في مدينة غزة الصناعية، إضافةً إلى ٢ مليون يورو سيتم تخصيصها للمستفيدين من مدينة بيت لحم الصناعية ومدينة أريحا الصناعية الزراعية.
- خطة التعافي السريع، مع منح نقاط أعلى لتلك الشركات التي لديها أقصر فترة استرداد في غضون ٦ أشهر، تعني خطة التعافي السريع أن المصانع يمكن إعادة تشغيلها في غضون ٦ أشهر مع ما لا يقل عن ٧٠٪ من الطاقة الإنتاجية الأصلية وعدد الموظفين في أول ٣ أشهر، زيادة إلى ١٠٠٪ في غضون ٦ أشهر.
- زيادة عدد الموظفين.

المستثمرين لبدء استثماراتهم في المدن الصناعية أو نقلها إليها وذلك لوجود عديد من المزايا والامتيازات التي توفرها المدن الصناعية^{٤١}.

ومن الجدير ذكره أنه مع التعديلات الجزئية على القانون ١٥ لعام ١٩٩٨، طرأ تعديل على الهيئة العامة للمدن والمناطق الصناعية بموجب القرار بقانون رقم ١٠ لعام ٢٠٢١^{٤٢}، والذي دمج من حيث النتيجة بين الهيئة العامة مع هيئة تشجيع الاستثمار لتصبحا مؤسسة واحدة تحت مسمى "هيئة تشجيع الاستثمار والمدن الصناعية"، مع إبقاء التشريعات الخاصة بالهيئتين نافذة (مادة ٣).

خلاصة:

على الرغم من الصعوبات والتحديات في الحالة الفلسطينية بفعل هشاشة السلطة الوطنية الناشئة مع ضغط الاحتلال الإسرائيلي المستمر، فقد كان الوعي بأهمية المدن والمناطق الصناعية واضحاً، وهو ما استند إلى وجود تنظيم قانوني شامل للمدن رغم خصوصية الحالة الفلسطينية وضعف الموارد المتاحة وغياب حالة الاستقرار، وقد كان واضحاً وجود قواعد خاصة لتحفيز الاستثمار في المدن والانفتاح على البرامج الدولية المانحة والداعمة وعلى حوكمة الجهة الإدارية المعنية بالإدارة والتنظيم، من جانب آخر فقد أسهم السياق الخاص بالحالة الفلسطينية في التركيز على دور الشركات الخاصة -نظام المطور- في إنشاء المدن والمناطق وإدارتها، وانعكاس ذلك في النصوص القانونية، والتعاطي مع الاستثمار المحلي من منظور الرعاية والدعم استناداً للبرامج الدولية.

ب- أبرز القواعد النازمة للمدن الصناعية في تجربة شمال العراق:

تمثل حالة إقليم كردستان نموذجاً مهماً على صعيد الجهود المحلية في إنشاء المدن الصناعية

• فترة التعافي أكثر من ٦ أشهر.

• تقييم طلب المنحة وخطة العمل، إضافة إلى أخذ نتائج التقييم بعين الاعتبار.

ينظر: [هيئة تشجيع الاستثمار والمدن الصناعية](#)، الموقع الرسمي، شوهد في: ٢٦/١١/٢٠٢٣.

^{٤١} من الحوافز الأخرى جاء نظام الدعم المعرفي من خلال مركز خدمات تطوير الأعمال من خلال العمل جنب إلى جنب مع المستثمرين، ما يجعلهم قادرين على الوصول إلى المستوى العالمي، من حيث تطوير قدراتهم التشغيلية ودورات تدريبية لمعرفة دخول الأسواق العالمية والمشاركة في المعارض الدولية والدعم للحصول على الشهادات الجودة، حيث يسهم هذا المركز في التنمية المستدامة والتنمية الاقتصادية.

ينظر: خالد العملة، مرجع سابق، ص ٣٥

^{٤٢} [قرار بقانون رقم ١٠ لعام ٢٠٢١، بشأن حوكمة عدد من هيئات ومؤسسات وسلطات الدولة](#)، موسوعة القوانين وأحكام المحاكم الفلسطينية، شوهد في: ٢٧/١١/٢٠٢٣.

وخاصة بعد عام ٢٠٠٦ والذي شهد نمواً استثمارياً في الإقليم بجهود من هيئة مركزية هي هيئة الاستثمار، حيث تم إنشاء ثلاث مدن في أربيل والسليمانية ودهوك، مع وجود خطط لإنشاء ١٢ مدينة صناعية جديدة في الإقليم، على الرغم من ذلك لم يصدر الإقليم قانوناً خاصاً بالمدن الصناعية حتى الآن وهو ما يمثل حالة فراغ تشريعي، وذلك على العكس من الحكومة المركزية في العراق التي أصدرت القانون رقم ٢ لعام ٢٠١٩^{٤٣}.

بناء عليه فإن تتبع التنظيم القانوني للمدن الصناعية يرتبط ارتباطاً مباشراً بهيئة الاستثمار وقرارتها وهي الهيئة التي أنشأت بموجب القانون رقم ٤ لعام ٢٠٠٦^{٤٤}، والذي تنطبق قواعده على المشاريع التي توافق عليها هيئة الاستثمار وفي متن هذه المشاريع توجد المشاريع الصناعية (مادة ٢)، كما يرتبط التنظيم القانوني للمدن الصناعية أيضاً بقرار المجلس الأعلى للاستثمار عام ٢٠١٩م.

بالنظر إلى أبرز القضايا ذات الصلة في القانون رقم ٤ نجد ما يأتي:

أ- **هيكلية هيئة الاستثمار ومهامها:** تم تشكيل هيئة الاستثمار كهيئة ذات شخصية معنوية وتمتع بالاستقلال المالي والإداري، ولها رئيس بدرجة وزير، وتتبع لها دائرة المدن والمناطق الصناعية كأحد الدوائر الأربع (مادة ١٠)، فيما تعود مرجعية الهيئة إدارياً للمجلس الأعلى للاستثمار والذي يرأسه رئيس مجلس الوزراء، وتم تخصيص ميزانيتها كجزء من الميزانية العامة لحكومة كردستان العراق (مادة ١٥).

ب- **التحفيزات والتسهيلات:** تناول القانون ٤ قضية التحفيزات والتسهيلات الاستثمارية من حيث منح المستثمر الأجنبي مركزاً قانونياً كالمستثمر الوطني تماماً (مادة ٣)، ومنح المشروع الاستثماري إعفاءات لمدة ١٠ سنوات من الضرائب والرسوم غير الجمركية، كذلك تم منح إعفاءات للآليات والمستوردات (مادة ٥). كما تضمن القانون أحكاماً للإعفاءات الإضافية تقترح من الهيئة شريطة أن تكون المشاريع في مناطق أقل نمواً بالإقليم، أو المشاريع المشتركة بين المستثمر الوطني والأجنبي. (مادة ٦)، وقد منحت الهيئة الاستثمارية الحق في تحديد المواقع للمشاريع الاستثمارية، واقتراح أسعار تشجيعية للأراضي على مجلس

^{٤٣} د. طالب سلمان وآخرون، حزيران، ٢٠٢٣، ص ١١٧.

^{٤٤} ينظر: قانون الاستثمار رقم ٤ لعام ٢٠٠٦ في إقليم كردستان العراق، القوانين والتشريعات العراقية، شوهدي في: ٢٧/١١/٢٣٠٢٣.

الوزراء (مادة ٤)، بناء على هذا القانون انتقلت عملياً هيئة الاستثمار إلى تطبيق برنامج إنشاء مدن صناعية عبر ثلاث مدن صناعية كبرى من خلال نظام شركات مطورة، كما أحدثت الهيئة مديرية عامة للمدن الصناعية لمتابعة الملف، وأصدرت الهيئة تعليمات خاصة تنظم حقوق والتزامات المطور بالقرار رقم ٣٧٢٣ لعام ٢٠٢٠، والتي تتضمن واجبات إنشاء المدن وفق الخطط وتقديم التدريب والتأهيل المناسب للكوادر والترويج للاستثمار في المدن، ومنحه ذات المزايا الممنوحة للمستثمر بموجب القانون رقم ٤ لعام ٢٠٠٦.^{٤٥}

خلاصة:

على الرغم من عدم وجود قانون خاص بالمدن الصناعية وحادثة تجربة إقليم كردستان العراق نسبياً، فإن التنظيم القانوني للمدن الصناعية قد جاء من خلال قانون عام وهو قانون هيئة الاستثمار، والتي بدورها أصدرت التعليمات الناظمة في الحدود التي تسمح بإنشاء المدن وإدارتها، وهو ما يشير إلى إمكانية الاستفادة من هكذا أسلوب على مستوى محلي لسد الفراغ التشريعي، ومن جانب آخر فإن وجود الهيئة المركزية التي تشرف على المدن الصناعية مع تقديم حوافز عديدة واعتماد أسلوب المطور كما الحالة الفلسطينية سمح بوجود نشاط حقيقي في المدن وانتعاش في الحركة الصناعية المحلية.

^{٤٥} د. طالب سلمان وآخرون، مرجع سابق، ص ١٢٨ وما بعدها.

جدول رقم (٢) للمقارنة بين أبرز القواعد الناظمة للمدن الصناعية

الرقم	مضامين رئيسة	التنظيم القانوني السوري	التنظيم القانوني الفلسطيني	التنظيم القانوني في شمال العراق
١	طبيعة المدن الصناعية	شخصية معنوية تتمتع بالاستقلال الإداري والمالي	هيئة عامة للمدن والمناطق الصناعية	إغفال
٢	امتيازات خاصة	قواعد عديدة في التشريعات المختلفة	إدراج	إدراج
٣	الإدارة العامة	مجلس المدينة الصناعية	مجلس جماعي في هيئة المدن الصناعية	هيئة الاستثمار - دائرة المدن
٤	الإدارة المباشرة	مدير مدينة يعين بقرار رئيس مجلس الوزراء	مدير عام للهيئة (مطور) خلال عقد الامتياز	مديرية المدن الصناعية (مطور) خلال عقد الامتياز
٥	مشاركة المستثمرين	أربعة أعضاء منتخبين في مجلس المدينة - ثم ٥	أربعة ممثلين عن جهات مستثمرة	إغفال
٦	التبعية الادارية	وزير الإدارة المحلية	هيئة المدن الصناعية	هيئة الاستثمار
٧	اعتماد الموازنة	قرار وزاري	هيئة المدن الصناعية	حكومة الإقليم
٥	الموارد المالية	قروض إعانات حكومية موارد ذاتية صافي الربح الرسوم والهبات وفورات الموازنة	الرسوم الغرامات المنح والقروض للدول والمنظمات المبالغ المخصصة في الموازنة العامة للدولة أية موارد أخرى	الموازنة العامة للإقليم
٩	الرقابة والمساءلة	الجهاز المركزي للرقابة المالية	هيئة المدن الصناعية	المجلس الأعلى للاستثمار
١٠	التسهيلات الخدمية	نظام النافذة الواحدة	النافذة الاستثمارية	حزمة من الإعفاءات والتحفيزات
١١	بيع المقاسم	إغفال - ثم تشديد في شروط بيع المقسم وخاصة على الهيكل.	إغفال	إغفال
١٢	الشراكة	إغفال - ثم تنظيم دون تجزئة	إغفال	إغفال
١٣	المستثمر الأجنبي	معاملة المواطن	إغفال	معاملة المواطن

ثالثاً: التنظيم القانوني في تجربة المدن الصناعية في المناطق المحررة:

في حالة المناطق المحررة شمال حلب وبعد تنفيذ عمليات "درع الفرات وغصن الزيتون" أصبحت المنطقة في حالة من الاستقرار النسبي إن صح التعبير بفعل عدم وجود عمليات عسكرية واسعة النطاق^{٤٦} وتبعاً لتنفيذ مشاريع خدمية أساسية فيها، الأمر الذي أدى لعودة كبيرة من السوريين إلى المنطقة قياساً بالفترات السابقة، كما أصبحت المنطقة تدريجياً ملاذاً للمهجرين من المناطق التي تم اجتياحها في أرياف إدلب وحماه وحلب الغربي^{٤٧}، وقد اقتضت هذه الظروف من السلطات المحلية البحث عن حلول تساعد على النهوض بالواقع الاقتصادي وتحسين الأوضاع المعيشية للسكان فتم إحداث غرف التجارة في بعض مدن وبلدات ريف حلب الشمال كالراعي وأعزاز والباب ومارع وصوران وجرابلس، لتظهر فكرة إقامة المدن الصناعية مطلع عام ٢٠١٨، وتم إنشاء مدن في الباب والراعي وأعزاز وجرابلس^{٤٨} ثم في مارع وصوران^{٤٩}، وذلك بهدف تجميع الصناعات المحلية ضمن كل مدينة في مكان واحد وتوفير فرص عمل، فضلاً عن تقديم بعض المزايا للصناعيين من خلال تأمين إذن عبور لهم إلى تركيا يساعدهم على تسويق منتجاتهم^{٥٠}.

على الرغم من إنشاء هذه المدن وفي حدود منطقة جغرافية صغيرة، ثمة تساؤلات عن النظام القانوني الحاكم لهذه المدن؟ وماذا تضمنه من محددات تضمن نجاح هذه التجربة كاختيار المواقع، وتصميم المدن، وتنظيم العمليات الإدارية والرقابية، ومشاركة أصحاب المصلحة والحوافز والتسهيلات؟

١- طبيعة القواعد الناظمة للمدن الصناعية: الاكتفاء بالممارسات العملية:

تعد إشكالية وجود سلطة تشريعية في حالة المناطق المحررة إشكالية مستمرة منذ سنوات، وبناء

^{٤٦} لا نقصد بذلك أن المنطقة أصبحت منطقة مستقرة وتخرج من طبيعتها كمناطق هشة تستمر فيها تحديات عديدة كعمليات التفجير أو الخطف أو الاشتباكات الداخلية.

^{٤٧} ينظر: مليون نازح من إدلب وحلب منذ ديسمبر، الشرق الأوسط، ٢٠٢٠/٢/١٦، شوهد في: ٢٠٢٣/١٢/٢٢.

^{٤٨} خالد تركاوي، بشرى نصر الله، المدن الصناعية في سورية، جسر للدراسات، آب ٢٠٢١.

^{٤٩} ينظر: افتتاح مدينة صناعية جديدة في مارع حلب، تضم ٥٠ معملاً جاهزاً و ١٠٠ قيد التجيز. زمان الوصل، ٢٠٢٣/٦/١٨، غرفة التجارة

والصناعة في صوران تواصل أعمال تجيز البنية التحتية في المدينة الصناعية، الوكالة السورية للأنباء، ٢٠٢٣/٥/١٦، شوهد في: ٢٠٢٣/١٢/٢١.

^{٥٠} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٦)، بتاريخ ٥ كانون الأول ٢٠٢٣.

عليه

فقد تم الاستناد في كثير من الحالات إلى القوانين السورية السابقة مع إجراء تعديلات على التعليمات التنفيذية من الحكومة السورية المؤقتة بما يراعي الواقع من خلال آلية تشاركية في كثير من الأحيان، وهو ما حصل على سبيل المثال مع تنظيم المجالس المحلية سابقاً من خلال اللائحة التنفيذية الصادرة عام ٢٠١٤م عن الحكومة السورية المؤقتة لقانون الإدارة المحلية رقم ١٠٧ لعام ٢٠١١.^{٥١}

إلا أن هذه الآلية لم تفعل في حالة المدن الصناعية شمال حلب، حيث لم يتم إصدار أية لائحة أو نظام قانوني قبيل إحداث المدن الصناعية، ويعود ذلك إلى موقف الجهات الرسمية التي وجدت أن لا حاجة لوجود تشريع خاص أو حتى نظام داخلي، وأنه يكفي الاستئناس بالقوانين والتجارب السابقة للمدن الصناعية المحدثة في سورية^{٥٢}، والاعتماد على الأعراف ومقتضيات المصلحة العامة والتوافقات كبديل عملي عن وجود قواعد قانونية، لذلك لم يتم التوجه حتى لصياغة نظام داخلي^{٥٣}.

على العكس من ذلك الموقف فإن غياب القواعد القانونية المكتوبة دفع بعض الصناعيين لعدم الاستثمار في هذه المدن تبعاً للشعور بعدم الوضوح وغياب الأمن القانوني^{٥٤}، ودفع البعض الآخر إلى الانسحاب^{٥٥}، وهو ما أدى عملياً لوجود كثير من المقاسم الصناعية غير المستثمرة في جميع المدن الصناعية المحدثة، في مقابل ذلك يجد بعض المستثمرين الحاليين في المدن الصناعية المحدثة في العقد المبرم مع القائمين على تلك المدن بديلاً عن القانون وهو الضامن لحقوقهم وواجباتهم تجاه المدينة الصناعية^{٥٦}.

يظهر ما سبق أن الفراغ التشريعي الذي رافق عملية إحداث المدن الصناعية ومن ثم إدارتها يمثل فجوة تحتاج لتلافيها بوصفها تؤدي لحالة من القلق والخوف لدى المستثمرين من ترتيب التزامات

^{٥١} ينظر: يوسف نورياني، النظام القانوني لحكومة المجالس المحلية في سورية، منظمة التنمية المحلية، ٢٠٢٠م.

^{٥٢} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٨)، بتاريخ ٤ كانون الأول ٢٠٢٣، من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٦)، مصدر سابق.

^{٥٣} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٧)، بتاريخ ٣ كانون الأول ٢٠٢٣.

^{٥٤} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٥)، بتاريخ ٢/١٢/٢٠٢٣.

^{٥٥} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٣)، بتاريخ ٤/١٢/٢٠٢٣، من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٤).

^{٥٦} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.١)، بتاريخ ٣/١٢/٢٠٢٣.

جديدة بشكل مفاجئ ودون أساس^{٥٧}، وهو ما يعد حالة طبيعية متوافق عليها في الأدبيات المختلفة التي تركز على أهمية وضوح القواعد القانونية فضلاً عن وجودها أصلاً^{٥٨}.

٢- مواقع المدن الصناعية وطبيعة الملكية: الالتزام بالقواعد المعيارية:

تعد منطقة شمال حلب بعد تنفيذ عملية درع الفرات منطقة مكتظة نسبياً، وذلك بفعل وجود مساحة كلية لا تتعدى بمساحة تقدر بـ ٢٠٥٥ كيلو متراً مربعاً^{٥٩}، ومع تحول المنطقة بعد ٢٠١٧ إلى ملاذ للسوريين المهجرين بفعل انتهاكات نظام الأسد أصبح التوسع العمراني ظاهرة أساسية فيها^{٦٠}، وهو ما يجعل الخيارات المتاحة من حيث اختيار مواقع بناء المدن الصناعية وخاصة مع عدم وجود مدينة واحدة للمنطقة ككل والتوجه لإنشاء مدن لكل منطقة جديدة وفق النموذج الحالي للإدارة المحلية عملياً^{٦١}.

بناء عليه تم التركيز على إنشاء المدن الصناعية شمال حلب على أطراف المدن، وفي جوار الطرق الرئيسية، وهو ما يتلاءم مع المعايير الفضلى لإقامة المدن الصناعية، لأنه يمنع إلحاق الضرر بالتجمعات السكنية الناجم عن الضجيج والتلوث الناجم عن النشاط الصناعي، كما يسهل على الصناعيين حركة نقل البضائع^{٦٢}.

أما عن طبيعة الأراضي التي أقيمت عليها المدن الصناعية فقد كانت إما أملاكاً عامة كما هو

^{٥٧} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.م)، مصدر سابق.

^{٥٨} للتوسع في مفهوم الأمن القانوني وتأثيره على الاستثمار ينظر: أ.د. يوسف عبيدات، الأمن القانوني ودوره في تحفيز الاستثمار، مرجع سابق، موسى نسيم، تكريس مبدأ الأمن القانوني في مجال الاستثمار، المجلة الأكاديمية للبحوث القانونية والسياسية، مجلد ٦، عدد ٢، ٢٠٢٢/٩/١٥، ص ١٨٣٨ وما بعدها.

^{٥٩} ينظر: بيان حول ذكرى عملية درع الفرات، الحكومة السورية المؤقتة، شوهدي: ٢٠٢٣/١٢/٢١.

^{٦٠} وفق آخر إحصائية سكانية بلغ عدد السكان في مناطق شمال غربي سورية ضمن ثلاثة مناطق (محافظة إدلب وريفها، درع الفرات، غصن الزيتون) ٦٠,١٧,٠٥٢ نسمة، يشكل النازحون في المخيمات وخارجها نسبة ٤٩,٣٢٪ من العدد الكلي للسكان، وتتوزع أعداد السكان على المناطق الثلاثة وفق الآتي:

-منطقة إدلب (محافظة إدلب وريفها، ريف حلب الغربي، ريف حماة الغربي): ٤,٢٨٩,١٦٤ نسمة

-منطقة درع الفرات: ١,١٦٦,٤٥٥ نسمة .

-منطقة غصن الزيتون: ٥٦١,٤٣٣ نسمة .

ينظر: التركيبة السكانية في شمال غرب سورية / تموز ٢٠٢٣، منسقو استجابة سورية، فيس بوك، ٢٠٢٣/٧/٣، شوهدي: ٢٠٢٣/١٢/٢٢.

^{٦١} تبعاً للنموذج الإداري الحالي توجد ١٠ مجالس محلية رئيسة في منطقة درع الفرات تمثل وحدات إدارية وهي: أعزاز، أخترين، صوران، مارح، جرابلس، الرامي، الباب، قباسين، بزاعة، الغندورة، والتي تأخذ دوراً شبيهاً بـ "الحكومات المحلية".

^{٦٢} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.م)، مصدر سابق.

الحال في المدينة الصناعية بالراعي أو أملاكاً خاصة قامت بشرائها الجهة القائمة على إنشاء المدينة الصناعية، ثم نقل ملكيتها لاسم المجلس المحلي أو غرفة التجارة كما في حالة مارع وصوران، وفي كلتا الحالتين تم وضع مخطط تنظيمي للأرض من قبل شركة هندسية ثم إفرازها وتقسيمها إلى محاضر قبل طرحها للبيع على المستثمرين ونقل الملكية لاسم المشتريين في السجلات العقارية^{٦٣}.

حيث تمت عملية بيع المقاسم الصناعية للمستثمرين بموجب عقود بيع^{٦٤}، ثم نقل وتسجيل الملكية قيماً في الصحيفة العقارية من اسم الجهة العامة (المجلس المحلي أو غرفة التجارة) إلى اسم المشتري برقم محضر جديد^{٦٥}. وهو ما يتماشى مع ضمانات نقل الملكية حيث يعدّ التسجيل قيماً أهم سندات الملكية العقارية.

٣- إدارة المدن الصناعية في شمال حلب: الفجوات الحوكمية:

يتم تنظيم الإدارة عملياً في المدن الصناعية في شمال حلب من خلال ذات الجهة التي أشرفت على إنشاء هذه المدن وهي المكاتب التنفيذية لغرف التجارة في كل وحدة محلية، والتي تتشكل من عدد محدد من التجار (من ٥ إلى ٨) يتولون إضافةً إلى عملهم، مهام إدارة المدينة الصناعية تحت إشراف المجلس المحلي في المدينة^{٦٦}، وقد توجهت بعض إدارات المدن الصناعية^{٦٧} إلى إنشاء مكاتب تخصصية حسب الحاجة لتتولى مهام محددة: مثل مكتب العلاقات الخارجية الذي يتولى مهام الربط بين المدينة الصناعية وتركيا لمساعدة الصناعيين على المشاركة في الفعاليات المقامة التي تساعد على التسويق لمنتجاتهم^{٦٨}.

أما على صعيد اتخاذ القرارات فتصدر إدارة المدن الصناعية مجموعة من القرارات التي تشمل الشؤون التنظيمية الخاصة بالمدينة الصناعية، وكل ما يتعلق بعملية الاستثمار، كما تجري مخاطبة

^{٦٣} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٦)، مصدر سابق.

^{٦٤} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٢)، بتاريخ ٣/١٢/٢٠٢٣.

^{٦٥} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٦)، مصدر سابق.

^{٦٦} كاسر مصطفى، الواقع الاستثماري في المناطق المحررة (٢٠١١-٢٠٢٣)، الحكومة السورية المؤقتة، وزارة الاقتصاد والمالية، ٢٠٢٣.

^{٦٧} وهي مدن صوران ومارع وأعزاز.

^{٦٨} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٦)، مصدر سابق.

الصناعيين بقرارات وتعاميم مكتوبة أو غير مكتوبة^{٦٩}، تنشرها في غرف التواصل الاجتماعي كالتواتر والتلغرام، إضافة إلى لوحة الإعلانات^{٧٠}، والتي قد تكون عامة لجميع الصناعيين^{٧١}، أو خاصة بالتزام معين على شكل إنذار أو تذكير مكتوب^{٧٢}، فيما تضمنت عقود بيع المقاسم الصناعية للمستثمرين من حيث الأصل، تعليمات يتوجب على المستثمر التقيد بها خلال عملية البناء، وذلك ضمن جدول زمني محدد كشرط للحصول على الإذن الصناعي وتجديده^{٧٣}، وبذلك فإن الممارسة الحالية تشير إلى أن بعض شروط العقد المبرم بين الجانبين خلال مرحلة التأسيس تمثل بديلاً عن إصدار القرارات والتعليمات. وهو ما يعني أن غالبية الالتزامات ذات طبيعة تعاقدية يجعل مخالفتها إخلالاً بالعقد وليس بالنصوص القانونية^{٧٤}. بمعنى آخر فإن إخلال المستثمر يجعل الإدارة أمام خيار التصرف كشخص من أشخاص القانون الخاص واللجوء للقضاء، وهذا يجرمها من أحد أهم أدوات القانون العام المتمثلة بالجزاءات التي تفرض بإرادة منفردة من قبلها.

يشير ما سبق إلى عدم وجود شخصية معنوية مستقلة للمدن الصناعية أو استقلالية إدارية أو مالية لها عملياً وفق ما تتطلبه القواعد المعيارية أو ما تتضمنه التجارب المختلفة، وهو ما يؤدي في هذه الحالة إلى غياب العناصر الفنية التخصصية المتفرغة لإدارة هذه المدن، ويجعل من أسلوب الإدارة

^{٦٩} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٣)، مصدر سابق، من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٤)، مصدر سابق.

^{٧٠} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٧)، مصدر سابق.

^{٧١} على سبيل المثال تضمن تعميم صادر عن رئيس غرفة صناعية وتجارية للمستثمرين في مدينة صناعية تذكيراً بما يلي:

• السادة الذين لم يباشروا بالأبنية حتى الآن بضرورة المباشرة والمتابعة حتى انتهاء عملية البناء.

• السادة الذين باشروا بالبناء بضرورة المتابعة حتى إنهاء عملية البناء أيضاً.

التنويه إلى إيقاف إذن العبور الخاص ببعض الحالات التي لم تلتزم بالاستمرار في عملية البناء.

^{٧٢} على سبيل المثال تضمن كتاب موجه لأحد المستثمرين ضرورة الالتزام بأحكام العقد المبرم والإنذار بتطبيق الجزاءات المتمثلة بسحب إذن

العبور والمقسم في حال عدم استكمال واجباته المالية والتشغيلية.

^{٧٣} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٨)، مصدر سابق.

^{٧٤} تضمن عقد مبرم لبيع قطعة أرض من منطقة صناعية مجموعة من الالتزامات على عاتق المستثمر وهي:

• في المادة ٣: لا يحق للمستثمر البيع قبل تنمة كامل الثمن وإنشاء البناء وفق النظام المعمول به من قبل إدارة المنطقة الصناعية.

• في المادة ١٠: المباشرة بالبناء في فترة أقصاها ٣ أشهر من تاريخ الاكتتاب، وإنهاء البناء خلال عام واحد، والاستثمار وفق قوانين إدارة المنطقة الصناعية، وتقديم مخططات هندسية.

• في المادة ١٣: يلتزم الفريق الثاني بقوانين وتعليمات ولوائح المنطقة الصناعية.

كما تضمن العقد منظومة جزاءات في حال مخالفة المستثمر لالتزاماته في المادة ١١ والتي تتمثل بـ:

أولاً- إلغاء الإذن التجاري مباشرة بعد توجيه إنذار موجه بلوحة إعلانات المنطقة الصناعية بذلك إلى الفريق الثاني.

ثانياً- إلزام الفريق الثاني بدفع قيمة الإذن السنوي والبالغة ٢٢٠٠ دولار أمريكي.

ثالثاً- سحب الأرض في حال عدم البناء عليها.

بعيداً عن المتطلبات الحوكمية، كذلك لم يسمح التنظيم الحالي بمشاركة ممثلين عن المستثمرين في إدارة هذه المدن وهو ما يؤدي إلى غياب صوت مدافع عن مصالحهم في عملية اتخاذ القرار، ومن جانب آخر فإن تحليل العقود والقرارات الصادرة تظهر ارتكاز العلاقة بين إدارة المدن الصناعية والمستثمرين على أنها علاقة تعاقدية تستند بدورها على محفز رئيسي يتحول إلى شرط جزائي في حالة المخالفة وهو إذن العبور إلى تركيا.

٤- الموارد المالية للمدن الصناعية: الموارد المحدودة:

تتميز المدن الصناعية عادة بتنوع مصادرها المالية كالموارد الناجمة عن ممارسة أنشطتها، والقروض والتسهيلات الائتمانية، والإعانات التي تخصصها الدولة لها في الموازنة العامة، والبدل المحدد لقاء الخدمات، ورسوم التراخيص والأشغال والغرامات، كما هو الحال في سورية سابقاً، إلا أن الواقع في شمال حلب جاء مغايراً حيث اقتصرت موارد المدن الصناعية على جانبين اثنين الأول: بيع المقاسم أي تمويل ذاتي، ولمرة واحدة، والثاني: الدعم المخصص من المجالس المحلية.

إذ اعتمد إنشاء المدن الصناعية شمالي حلب بداية على موارد مالية ذاتية تم الحصول عليها من عمليات بيع المقاسم للصناعيين، وهذه المقاسم الصناعية هي بالأصل أرض تم تقسيمها وإفرازها وبيعها للصناعيين ضمن مخطط المدينة الصناعية، ثم جرى استخدام أموال المقاسم في تجهيز المرافق والبنى التحتية اللازمة لتخديم المدينة الصناعية، ولأن تلك الأموال لم تكن كافية بحد ذاتها تم الاستعانة بأموال المجالس المحلية المودعة في المديرية العامة للبريد التركي PTT. وهذه الأموال كانت عبارة عن رسوم الأذون التجارية التي دفعها الأشخاص الراغبون في الحصول على إذن عبور تجاري إلى تركيا^{٧٥}.

فيما عدا ذلك لم تمتلك المدن الصناعية في شمال حلب أيّاً من الموارد الأخرى، فهي لا تقوم بأية مشاريع أو أنشطة تعود عليها بالربح، كما أنها لا تحصل على أية قروض أو تسهيلات مصرفية، ولا تتقاضى بدلاتٍ أو رسوماً بما يكفي عن التراخيص والخدمات، في حين تسعى بعض المدن الصناعية حالياً إلى تجهيز وبناء مقاسم جديدة وطرحها للاستثمار على الصناعيين للحصول على

^{٧٥} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٦)، مصدر سابق، من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٧)، مصدر سابق.

موارد مالية جديدة، كما تفتقد معظم المدن الصناعية إلى وجود ميزانية سنوية تبين حجم النفقات والإيرادات.^{٧٦}

٥- البنى التحتية والمعايير البيئية: التناسب بين القدرات والإنجازات:

تعد البنى التحتية من أهم العناصر التي لا بد من توفرها لتشجيع المستثمرين وجذبهم على افتتاح مصانعهم ضمن المدن الصناعية، وتشمل بشكل عام الكهرباء والمياه وشبكات الطرق وتصريف المياه ومواقف السيارات... وصولاً للتجهيزات المتطورة وفق طبيعة وتقدم الصناعات الموجودة، كما يجب أن تلبى هذه التجهيزات وفق المعايير الدولية التي تنعكس في نصوص قانونية المتطلبات البيئية الأساسية، وذلك للحفاظ على البيئة من أضرار التلوث الصناعي.^{٧٧}

في حالة المدن الصناعية المحدثة شمال حلب فقد تمت عملية تأمين البنى التحتية للمدن الصناعية، من خلال الإعلان عن مشروع لإعداد مخطط المدن الصناعية وتنفيذ البنى التحتية فيها، ثم تقدمت الشركات الفنية المختصة بالإعمار والبناء بعروضها الفنية والمالية، وبعد دراسة العرض الأنسب تم التعاقد مع الشركة المنفذة التي قامت برسم المخططات الفنية وتجهيز البنى التحتية من شبكات الكهرباء والاتصالات وخطوط المياه والصرف الصحي، وفتح الطرقات ورصفها بالأنترلوك، وحفر الآبار وإنشاء خزانات كبيرة للمياه، وإنارة الشوارع^{٧٨}، وهو ما يعد مناسباً من حيث المبدأ مع القدرات المحلية المتاحة^{٧٩}، إلا أن إشكالات عديدة تواجه المستثمرين منها انقطاع للكهرباء وإطفاء الإنارة الليلية وشح المياه.^{٨٠}

أما من جهة مراعاة المعايير البيئية، فقد كان إنشاء المدن الصناعية بعيداً عن التجمعات السكنية أحد آليات الحد من مخاطر التلوث الصناعي، كما روعي وجود نسبة للمساحات الخضراء والتي تتراوح بين ٢ إلى ٥ بالمئة من إجمالي مساحة كل مدينة صناعية محدثة عند تخطيط هذه

^{٧٦} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٧)، مصدر سابق.

^{٧٧} يرجع إلى القسم الأول من هذه الدراسة. جدول رقم ١.

^{٧٨} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٨)، مصدر سابق.

^{٧٩} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٢)، مصدر سابق.

^{٨٠} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.١)، مصدر سابق.

المدن^{٨١}، كما فرضت بعض المدن الصناعية المحدثّة شمال حلب شرطاً بموجب عقد البيع أوجبت من خلاله على المستثمر اتخاذ التدابير التي تمنع الإضرار بالبيئة والصحة العامة، وقد امتنعت عن ترخيص المنشآت التي تضر بالبيئة داخل المدينة الصناعية^{٨٢}.

من جانب آخر لم يتم مراعاة النظام المتبع في المدن الصناعية الذي يقوم على تصنيف الصناعات إلى فئات لضمان عدم تأثر الصناعات غير الملوثة بالصناعات الملوثة، وقد يرجع ذلك إلى عدم وجود صناعات ملوثة للبيئة في الوقت الراهن^{٨٣}، إلا أنه من الضروري إعادة النظر في هذه المسألة عبر إعادة توزيع الصناعات داخل المدينة الصناعية للحد من الأضرار التي قد تسببها في البيئة المحيطة داخل المدينة الصناعية.

٦- الحوافز والتسهيلات للمستثمرين في المدن الصناعية: الحدود الدنيا:

تشكل الإعفاءات المالية من الضرائب والرسوم حوافز مهمة لجذب رؤوس الأموال وتشجيع الاستثمار ويكون ذلك الإعفاء إما بصورة دائمة أو مؤقتة^{٨٤}، وهي الحالة الثابتة في كل التجارب الإقليمية وحتى الدولية، وتغدو هذه التسهيلات والحوافز أكثر تأثيراً في حالة البيئات الهشة لتشكل عامل جذب إضافياً يشجع على المغامرة.

في حالة المدن الصناعية شمال حلب تميل السمة العامة إلى غياب كثيرٍ من الحوافز الأساسية في مقابل حضور بعض الحوافز المحدودة (الجدول رقم ٣)، حيث تكمن أبرز الحوافز والتسهيلات المقدمة بما يأتي:

- إذن العبور: يتمثل الحافز الأساسي في إذن العبور إلى تركيا، وقد كان مجانياً للمستثمرين في المدن الصناعية، وهو ما يساعدهم على تأمين احتياجاتهم من المواد الأولية وتصريف المنتجات برسم أقل من الرسم المفروض على الإذن التجاري، إلى أن ذلك كان قاصراً على

^{٨١} كاسر مصطفى، الواقع الاستثماري في المناطق المحررة (٢٠١١-٢٠٢٣)، مصدر سابق.

^{٨٢} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٦)، مصدر سابق.

^{٨٣} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٧)، مصدر سابق.

^{٨٤} اعتدال عبد الباقي يوسف وآخرون، محددات الاستثمار في المدن الصناعية وأثرها على التنمية المستدامة، كلية القانون، جامعة البصرة،

مجلة دراسات البصرة، ملحق العدد (٤٨)، السنة الثامنة عشرة، حزيران ٢٠٢٣، ص ٦٤٣.

مرحلة إنشاء المدن الصناعية، حيث تم لاحقاً فرض رسم على الإذن الصناعي، وهو ما دفع بعض الصناعيين المنتسبين إلى بيع مقاسمهم والانسحاب من المدن الصناعية نتيجة عدم الالتزام بإعفائهم من رسوم إذن العبور الصناعي^{٨٥}.

- البنى التحتية الأساسية: الطرقات، الصرف الصحي، الكهرباء، الماء... إلخ^{٨٦}.
 - الأمن والحماية: توفر المدينة الصناعية الأمن للصناعيين من خلال وجود مفرزة شرطة وحراسة ليلية لحماية المصانع من المخاطر والتهديدات^{٨٧}.
- في مقابل ذلك تغيب مجموعة من الحوافز الأساسية التي ترتبط بواقع الاستثمار في الحالة السورية، ويمكن للعمل على توفيرها، سواء ارتبطت بالسلطات المحلية أو الجانب التركي، أن يرتقي بواقع التجربة (جدول رقم ٤)، ولعلّ أبرزها:

- لا يوجد فرق بين الضرائب والرسوم المفروضة على الصناعيين داخل المدن الصناعية أو خارجها، سواء بالنسبة لرسوم التراخيص أو أسعار موارد الطاقة^{٨٨}.
- توقف إذن العبور الصناعي وصعوبة تجديده، ما يؤدي إلى تأخير الدخول إلى تركيا لشراء المواد الخام أو تسويق المنتجات.
- غياب أي دعم في مجال تسويق المنتجات أو الحصول على مواد خام، حيث يتوقف ذلك على العلاقات والجهود الشخصية للصناعي^{٨٩}.
- لا يتمتع صناعيو المدن الصناعية بأية مزايا أو تسهيلات أمام الدوائر العامة الأخرى فيما يخص عملهم الصناعي، بل تجري معاملتهم كأبي شخص آخر^{٩٠}.
- عدم قدرة الجهات العامة المحلية على إصدار شهادة منشأ للبضائع التي تنتجها المدن الصناعية، وهو ما يحرم الصناعيين من إمكانية تصديرها إلى كثير من البلدان بما فيها

^{٨٥} توجد أسباب أخرى للانسحاب، منها غياب أية حوافز، وعدم وجود أية مميزات عن خارج المنطقة، والتعليمات الشفهية المتغيرة، وصولاً لظروف خاصة بالمستثمر.

من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٤)، مصدر سابق.

^{٨٦} يرجع إلى الفقرة السابقة، الفقرة رقم ٥.

^{٨٧} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٧)، مصدر سابق.

^{٨٨} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.١)، مصدر سابق.

^{٨٩} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٥)، مصدر سابق.

^{٩٠} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٣)، مصدر سابق.

- تركيا^{٩١}، حيث تؤثر تعقيدات التنقل على تسويق منتجاتهم من خلال العلاقات^{٩٢}.
- مجموعة التحديات والصعوبات وتعقيد الإجراءات التي تواجه الصناعيين عند محاولة تصدير بضائعهم عبر الأراضي التركية (ترانزيت).
 - عدم السماح للتجار الأجانب الدخول إلى الأراضي السورية لمقابلة الصناعيين وشراء منتجاتهم، وإن حصل ذلك فهو يحتاج إلى إجراءات معقدة^{٩٣}.
 - عدم القدرة على تنظيم معارض في الداخل السوري بهدف الترويج للصناعات المحلية التي تنتجها المدن الصناعية، كذلك فإن اشتراك الصناعيين المحليين في المعارض الخارجية أمر بالغ الصعوبة.
 - لا تتمتع الصناعات المحلية بالحماية من المنتجات المنافسة لها التي تدخل إلى البلاد، علماً أن بعض المنتجات الصناعية المحلية تفيض عن حاجة الأسواق المحلية^{٩٤}.
- تظهر المقارنة السابقة وجود عدد محدود من المزايا والحوافز التي تقدم للصناعي في هذه المدن، تتمثل بالإذن التجاري والخدمات الأساسية، فيما يقابل ذلك غياب مجموعة واسعة من الحوافز الأساسية، ويعود ذلك إلى أسباب عديدة، من أهمها: عدم وجود إطار تشريعي ناظم وضابط للمزايا، والإشكاليات المرتبطة بواقع المنطقة بوصفها مناطق محررة وليست دولة بالمعنى القانوني الدولي، فضلاً عن القدرات المحدودة للسلطة المحلية وارتباط كثير من المتطلبات بالجانب التركي وليس السوري.

^{٩١} يقتصر التصدير على بلدان لا تلتزم بشهادة المنشأ في استيراد البضائع مثل كردستان العراق وليبيا.

من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.١)، مصدر سابق.

^{٩٢} يرتبط تنقل التجار إلى تركيا بفرص تصدير المنتجات إذ إن عدم قدرة كثير من تجار دول أخرى كالعراق على الدخول للشمال السوري تجعل فرص عقد الصفقات وعرض المنتجات في الأراضي التركية.

من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٢)، مصدر سابق.

^{٩٣} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.١)، مصدر سابق.

^{٩٤} من مقابلة قام بها فريق البحث مع (م.٢)، مصدر سابق.

جدول رقم (٣) يوضح مدى توفر الحوافز والتسهيلات في حالة شمال حلب مع الحالة المعيارية

الرقم	طبيعة الحوافز والتسهيلات	مدى توفرها في المدن الصناعية شمال حلب
١	تسهيلات السفر	✓
٢	البنى التحتية والخدمات الاساسية	✓
٣	نظام نافذة واحدة	✗
٤	تسهيلات مرتبطة بالاستيراد والتصدير	✗
٥	إعفاءات ضريبية	✗
٦	تسهيل العلاقات مع الفعاليات الدولية	✗
٧	سياسة حماية للمنتجات	✗
٥	أنشطة وبرامج جذب	✗
٩	أخرى	✗

جدول رقم (٤) للتمييز بين المتطلبات الذاتية في المنطقة والمتطلبات المرتبطة بالجانب التركي

الرقم	طبيعة الحوافز والتسهيلات	الجهة التي يمكن لها تليبيتها
١	تسهيلات السفر	سورية - تركية
٢	تطوير البنى التحتية والخدمات الاساسية	سورية
٣	تسهيلات إدارية	سورية
٤	تسهيلات مرتبطة بالاستيراد والتصدير	سورية - تركية
٥	إعفاءات ضريبية	سورية
٦	تسهيل العلاقات مع الفعاليات الدولية	سورية - دعم تركي
٧	سياسة حماية للمنتجات	سورية على مستوى شمال غرب
٥	أنشطة وبرامج جذب	سورية
٩	أخرى	سورية - تركية

خاتمة: نتائج وتوصيات:

تؤمن البيئة القانونية الجيدة ظروفًا دافعة للاستثمار، وهو ما ينطبق على التنظيم القانوني للمدن الصناعية، فإذا كان القانون انعكاساً للظروف الاجتماعية والاقتصادية من حيث المبدأ، فإنه أيضاً أداة لتحقيق الأهداف المرجوة^{٩٥}. وفي حالة المناطق المحررة شمال حلب يظهر تحليل البيئة القانونية المحلية على صعيد تجارب المدن الصناعية الوليدة استناداً إلى التشريعات السورية السابقة والتجارب المقارنة وجود مجموعة من الفجوات، التي تبدأ بالفراغ التشريعي أساساً وتنعكس بطبيعة الحال على الهياكل والتنظيم الحوكمي لهذه التجارب، ولعلّ عوامل عديدة فرضت نفسها وأدت لهذا الفراغ منها حداثة التجربة وصغر حجم المدن الصناعية، وأنها تمثل تنظيمًا جغرافياً للصناعات أكثر من أن يكون تنظيمياً خاصاً بسياسات اقتصادية مميزة، وحالة اللامركزية الواقعة نتيجة تعدد المجالس المحلية المشرفة على المدن.

إلا أن السعي لتطوير التجربة وتحسين فرص الاستثمار المحلي على الأقل في هذه المدن الصناعية يتطلب العمل على مستويي النصوص التي تضبط الممارسات، وهو الأمر الكفيل بإزالة أحد التحديات الكبرى المتمثلة بما تواجهه الشركات والمستثمرون من صعوبات في الفهم، والامتثال للتشريعات واللوائح المحلية ومدى ثباتها، وهو الأمر الذي يزيد من حالة عدم اليقين ويؤثر على الاستقرار القانوني والتجاري^{٩٦}.

وقد توصلت الدراسة في هذا الصدد إلى مجموعة رئيسية من النتائج لعلّ أبرزها:

- لا يوجد أساس قانوني واضح استندت إليه المدن الصناعية المحدثّة شمال حلب، إذ استندت إلى مقتضيات المصلحة العامة والأعراف والتوافقات بين القائمين على عملية الإنشاء، وأدى غياب الإطار القانوني الناظم لعمل المدن الصناعية إلى امتناع البعض عن الاستثمار ضمن تلك المدن، وإلى غياب مفهوم الأمن القانوني، وإلى عدم وضوح الهيكلية الإدارية للمدن الصناعية المحدثّة.

^{٩٥} د. حسين محمد، التطور التشريعي في مصر وأثره على جذب الاستثمار، بلا تاريخ نشر، مبحث ٢، ص.٢.

^{٩٦} مشاريع الاستثمار الصناعي والتجاري في شمال سورية الإجراءات القانونية والفنية، كاندال للدراسات، ٢٠٢٣/٦/٦، شوهد في: ٢٠٢٣/١٢/٢١.

- على الرغم من غياب التشريع الناظم والقواعد القانونية المكتوبة، فقد حضرت مبادئ المصلحة العامة وبعض القواعد المعيارية الأخرى في تجربة المدن الصناعية، وهو ما يتضح بمراعاة مواقع اختيار المدن وتنظيمها.
- غياب أية مرجعية مركزية في إدارة الاستثمار في المدن الصناعية في شمال حلب وغياب الرقابة الإدارية والمالية تبعاً لذلك، وهو الأمر الذي يرتبط بطبيعة التنظيم الحوكمي في المنطقة في ظل نموذج إدارة المجالس المحلية المتبع.
- وجود تداخل إداري في إدارة المدن الصناعية من خلال الإدارة المباشرة أو شبه المباشرة من غرف التجارة والصناعة، وهو ما يختلف عن طبيعة إدارة المدن بمجالس خاصة تضم في تكوينها مجموعة من أصحاب المصلحة وترتبط بجهة مركزية.
- ارتباط الموارد الخاصة بالمدن الصناعية وموازنتها بالريع الذاتي ودعم السلطة المحلية، دون وجود مجموعة متنوعة من الموارد.
- محدودية التسهيلات الإدارية والإعفاءات والحوافز المقدمة للصناعيين، وهو ما يشكل ثغرة تحتاج لتضافر جهود السلطات المحلية والمجتمع المدني والقطاع الخاص مع وجود بعض العوامل المرتبط بالجانب التركي لتذليل التحديات.

بناء على ما سبق ثمة مجموعة من التوصيات التي تسهم في تطوير التنظيم القانوني والحكومي للمدن الصناعية⁹⁷؛ لعل أبرزها:

أ- إلى المؤسسات الرسمية:

- العمل على وضع نظام قانوني متكامل للمدن الصناعية وفي الحد الأدنى إصدار نظام داخلي موحد لكافة المدن الصناعية في الشمال السوري بما يتلاءم مع واقع المنطقة ويشجع عملية الاستثمار الصناعي مستفيداً من القواعد القانونية المعيارية الدولية، وهو ما يمكن العمل عليه من خلال اعتماد لائحة تنفيذية عبر خلال لجان تخصصية ومشاورات

⁹⁷ إلى جانب التوصيات الخاصة بتطوير تجربة المدن الصناعية، لابد من قواعد عامة تحفز الاستثمار بصورة عامة، من هذه القواعد على سبيل المثال: اتخاذ تدابير الحماية اللازمة للمنتجات الصناعية المحلية في مواجهة السلع والبضائع التي تدخل مناطق الشمال السوري دون ضوابط قانونية مما يؤدي إلى إلحاق الضرر بالصناعة المحلية وتوقفها.

واسعة، وبما يستند إلى التشريعات السورية والمقارنة ويتناسب مع الواقع الحالي لإيجاد نظام قانوني كامل للمدن الصناعية.

- إحداث هيئة خاصة بالاستثمار تتضمن إدارة خاصة بالمدن الصناعية مع تحديد القواعد الناظمة لها بما يضمن توزيع الأدوار والمسؤوليات، بحيث تصبح الجهة الإدارية العليا التي تشرف على جميع المدن الصناعية بالتشاركية مع مجالس إدارة المدن والوحدات الإدارية وأصحاب المصلحة، والتي تضمن إيجاد نظام اداري موحد وتمارس عمليات الرقابة والمساءلة الإدارية والمالية، بهدف تحسين الأداء وتطوير الاستثمار والحفاظ على المال العام.

- إنشاء مجلس إدارة خاص بالمدن الصناعية يسترشد في تكوينه بتشكيل يراعي وجود المؤسسات العامة وأصحاب المصلحة والمختصين، مع وجود اختصاصات واسعة له لإدارة هذه المدن وصلاحيات تمكنه من أعمال تخصصاته.

- البحث في جدوى التحول إلى فكرة المطور والمشغل بنظام عقد BOT من خلال منح الترخيص في البناء والتشغيل لجهات خاصة، مع أهمية السعي لإحداث هيئات استشارية فنية داعمة لصناع القرار بغض النظر عن الجهة التي تتولى الإنشاء والإدارة المباشرة للمدن.

- اعتماد صيغة قانونية واضحة في مخاطبة الصناعيين عبر إصدار قرارات مكتوبة وضمن تبليغها للمستثمرين وفق الأصول القانونية.

- البحث عن مصادر تمويل جديدة للمدن الصناعية، ولعلّ أبرز ما يمكن التركيز عليه ضمن معطيات الواقع الحالي هو السعي لاستجلاب برامج ومنح دولية داعمة للمدن الصناعية من خلال تعزيز التشاركية، وهو ما نجح في إنشاء برامج تحفز الصناعيين على الاستثمار في التجربة الفلسطينية، والبحث في إقامة مشاريع استثمارية لصالح المدن الصناعية أو بالاشتراك مع المستثمرين لتحقيق إيرادات كافية تلبى الاحتياجات المالية اللازمة والمتزايدة لتطوير المدن الصناعية.

- تقديم تسهيلات للمنتجين الفاعلين تساعدهم على عملية تسويق منتجاتهم والحصول على المواد الخام اللازمة دون عوائق.

ب- إلى الدولة التركية:

• تقديم المزيد من الدعم والتسهيلات للصناعيين السوريين وخاصة في المدن الصناعية بما فيها أسعار الطاقة الكهربائية، والبحث في تشجيع استثمار المواطنين الأتراك فيها عبر منظومة حوافز أو بالشراكة مع شركات سورية بما يتوافق مع القوانين والأنظمة ذات الصلة.

• دعم إيجاد آليات قانونية لإصدار شهادة منشأ للمنتجات الصناعية المحلية تمكّن الصناعيين من تصدير منتجاتهم لكافة الدول.

ج- إلى المنظمات الإنسانية والبرامج الدولية:

- تخصيص برامج داعمة لتطوير المدن الصناعية بمختلف الجوانب بما فيها الدعم التقني والمعرفي وتدريب الصناعيين السوريين من خلال برامج تأهيل مناسبة.
- التعاون مع السلطات المحليّة في تعزيز الاستثمارات المحليّة بوصفها آلية مناسبة لتخفيف المأساة الإنسانية وإيجاد فرص عمل للأسر السورية.

المراجع:

أولاً: الكتب والرسائل الجامعية:

- بشرى حليمة، الفعالية الاقتصادية للاستثمار الحكومي في المدن الصناعية في سورية، رسالة ماجستير، جامعة تشرين، كلية الاقتصاد.
- خالد العملة، عوامل نجاح المدن الصناعية في فلسطين، رسالة ماجستير، عمادة الدراسات العليا، جامعة القدس. ٢٠٢٢.
- ستيفن هايدمان، التسلطية في سورية: صراع المجتمع والدولة، ترجمة عباس عباس، دار رياض الريس للكتب والنشر في بيروت، الطبعة الأولى، تشرين الأول ٢٠١١.
- محددات إنشاء المدن والمناطق الصناعية في محافظة نابلس وانعكاسها على البيئة والمجتمع والتعليم الصناعي، رسالة ماجستير، جامعة النجاح الوطنية، كلية الدراسات العليا، ٢٠٠٤/٨/٣.

ثانياً: الدراسات والأوراق البحثية:

- البيئة القانونية للتحديث الصناعي في سورية، موقع الصناعي، ٢٠١٥/١٠/٣١.
- حبيب أسعد، دراسة تحليلية لواقع الاستثمار في المدن الصناعية السورية خلال الفترة ٢٠٠٤ حتى ٢٠١٢، مجلة جامعة تشرين للبحوث والدراسات العلمية، سلسلة العلوم الاقتصادية والقانونية، مجلد ٣٨، العدد ٤، لعام ٢٠١٦.
- حسين محمد، التطور التشريعي في مصر وأثره على جذب الاستثمار، بلا تاريخ نشر، مبحث ٢.
- خالد تركاوي، بشير نصر الله، المدن الصناعية في سورية، جسر للدراسات، آب ٢٠٢١.
- سامر قنطجني، تنظيم المدن الصناعية وإدارتها: المدن الصناعية صديقة البيئة، ورقة عمل قدمت كاقترح لمجلس مدينة حماة، ٢٠٠٣.
- طالب سلمان وآخرون، التنظيم القانوني للمدن الصناعية المستدامة في إقليم كوردستان العراق، مجلة دراسات البصرة، ملحق العدد ٤٨، حزيران، ٢٠٢٣.
- المبادئ التوجيهية الدولية للمناطق الصناعية، منظمة الأمم المتحدة للتنمية الصناعية، نوفمبر ٢٠١٩.
- مشاريع الاستثمار الصناعي والتجاري في شمال سورية الإجراءات القانونية والفنية، كاندال للدراسات، ٢٠٢٣/٦/٦.

- موسى نسيمه، تكريس مبدأ الأمن القانوني في مجال الاستثمار، المجلة الأكاديمية للبحوث القانونية والسياسية، مجلد ٦، عدد ٢، ١٥/٩/٢٠٢٢.
 - يوسف عبيدات، الأمن القانوني ودوره في تحفيز الاستثمار، مجلة كلية القانون الكويتية العالمية، السنة الثامنة، ملحق خاص، الجزء ٢، العدد ٩، يناير ٢٠٢١
 - يوسف نيرباني، النظام القانوني لحوكمة المجالس المحلية في سورية، منظمة التنمية المحلية، ٢٠٢٠م
- ثالثاً: المقالات والتقارير:

- الأسئلة المتكررة، هيئة الاستثمار السورية، الموقع الرسمي.
 - إصدار نظام إحداث وتنفيذ واستثمار المناطق الصناعية والحرفية في الوحدات الإدارية، رئاسة مجلس الوزراء
 - افتتاح مدينة صناعية جديدة في مارع حلب، تضم ٥٠ معملاً جاهزاً و١٠٠ قيد التجهيز. زمان الوصل، ١٨/٦/٢٠٢٣.
 - بركات شاهين، المناطق الصناعية في سورية، بلا تاريخ نشر.
 - غرفة التجارة والصناعة في صوران تواصل أعمال تجهيز البنية التحتية في المدينة الصناعية، الوكالة السورية للأنباء، ١٦/٥/٢٠٢٣.
 - القطاع الصناعي بقطاع غزة بين الواقع والطموح، دنيا الوطن، ١٩/٥/٢٠١١.
 - مليون نازح من إلب وحلب منذ ديسمبر، الشرق الأوسط، ١٦/٢/٢٠٢٠.
 - هيئة تشجيع الاستثمار والمدن الصناعية، الموقع الرسمي، شوهد في: ٢٦/١١/٢٠٢٣.
- رابعاً: القوانين والتشريعات:

- التعليمات التنفيذية للمرسوم التشريعي ٥٧ لعام ٢٠٠٤، المدينة الصناعية والسكنية في حسياء، الموقع الرسمي.
- قانون الاستثمار رقم ٤ لعام ٢٠٠٦ في إقليم كردستان العراق، القوانين والتشريعات العراقية.
- القانون رقم ١٥ لسنة ١٩٩٨ بشأن المدن والمناطق الصناعية الحرة، وكالة الأنباء والمعلومات الفلسطينية.
- القانون رقم ٣٢ لعام ٢٠٠٧م، مجلس الشعب السوري، الموقع الرسمي.
- قرار بقانون رقم ١٠ لعام ٢٠٢١، بشأن حوكمة عدد من هيئات ومؤسسات وسلطات الدولة.

- المرسوم التشريعي ٢٢ لعام ٢٠١٣ تعديل المرسوم التشريعي ٥٧ لعام ٢٠٠٤ حول المدن الصناعية، مجلس الشعب السوري، الموقع الرسمي.
- المرسوم التشريعي ٩ لعام ٢٠٠٧ إحداث هيئة الاستثمار السورية، مجلس الشعب السوري، الموقع الرسمي.
- المرسوم التشريعي رقم ٥٧/ للعام ٢٠٠٤ الخاص بإحداث المدن الصناعية، مجلس الشعب السوري، الموقع الرسمي.
- المرسوم التشريعي رقم ٨/ لعام ٢٠٠٧ قانون الاستثمار، الهيئة المركزية للرقابة والتفتيش، الموقع الرسمي.
- المرسوم التشريعي رقم ٨ لعام ٢٠٠٧، قانون الاستثمار، مجلس الشعب، الموقع الرسمي.

خامساً: البيانات والقرارات:

- بيان حول ذكرى عملية درع الفرات، الحكومة السورية المؤقتة.
- التركيبة السكانية في شمال غرب سورية /تموز ٢٠٢٣، منسقو استجابة سورية، فيس بوك، ٢٠٢٣/٧/٣.

ملحق بالمقابلات التي أجراها فريق البحث

الرقم	الفئة	الصفة	تاريخ المقابلة	الرمز
١	مستثمرون	مستثمر في المدن الصناعية	٢٠٢٣/١٢/٣	١.م
٢		مستثمر في المدن الصناعية	٢٠٢٣/١٢/٣	٢.م
٣		مستثمر منسحب من المدن الصناعية	٢٠٢٣/١٢/٤	٣.م
٤		مستثمر منسحب من المدن الصناعية	٢٠٢٣/١٢/٤	٤.م
٥		مستثمر لم ينضم إلى المدن	٢٠٢٣/١٢/٢	٥.م
٦	صناع قرار	مجالس محلية	٢٠٢٣/١٢/٥	٦.م
٧		مدير مدينة صناعية	٢٠٢٣/١٢/٣	٧.م
٨		إداري في مدينة صناعية	٢٠٢٣/١٢/٤	٨.م